**تحديد فرص الأعمال وتقييمها**

عزيزي الريادي المحترم أنا محمد نواف جلاد أعمل موظف لديك كمستشار لأعمالك الريادية.

حتى أقوم بتقديم الخدمات المطلوبة مني على أكمل وجه يرجى تعبئة النموذج التالي بعد الرجوع الى **المحاضرة الرابعة الخاصة بالموضوع الثالث من الوحدة الخامسة (تحديد فرص الأعمال وتقييمها)**

|  |
| --- |
| **إسم الريادي : أحمد وجيه السعد** |
| **التخصص:دبلوم أتمتة صناعية** |
| **الإهتمامات والهوايات:**  **متابعة التكنولوجيا الحديثة** |
| **شرح مختصر عن الفكرة :**  **تصميم والاشراف على تنفيذ المباني الذكية مع أمكانية توفير جميع القطع الكهربائية والالكترونية اللازمة للابنية الذكية** |
| ***هل الفكرة قابلة بأن تصبح فرصة أعمال ناجحة*** *؟ نعم للأسباب التالية علق على كل سبب بلغتك الخاصة* |
| 1. **الطلب الفعلي: تعتبر هذه الصناعة موضوع جديد في فلسطين وتتجه معظم المؤسسات الى هذه الصناعة بسبب توفيرها للطاقة على المدى الطويل ونسبة الأبنية الذكية في فلسطين لا تتجاوز 1% والطلب عليها مستقبليا سيكون كبير حسب تقارير النقابات الهندسية ومنظمات العمل والاعمال في عديد من دول.** |
| 1. **عائدات الإستثمارات: حسب التقارير واستطلاع الراي من الممكن تحقيق صافي ربح على الاشراف والتنفيذ بقيمة 50 الف شيكل للمبنى الواحد** |
| 1. **ما يميزك عن المتافسون :تكلفة اقل بساطة تكنولوجية متابعة دورية ويوجد قسم خدمات ما بعد التسليم** |
| 1. **علاقة الفكرة بأهدافك الشخصية :الفكرة هي انا حيث لدي شغف بعالم الالكترونيات من طفولتي وعملت كثيرا مع شركة ايلين تك وشركة الاخرس للالواح الكهربائية.** |
| 1. **امكانية توفر الموارد والمؤهلات ورأس المال التقريبي :جميع القطع قابلة للدخول الى فلسطين حسب الجدول المرفق أدناه** |
| **منتجات وخدمات مقدمة : خدمة التصميم ،خدمة الاشراف على التنفيذ ، بيع المجسات ، بيع الألواح الذكية – بيع كاميرات المراقبة،** |