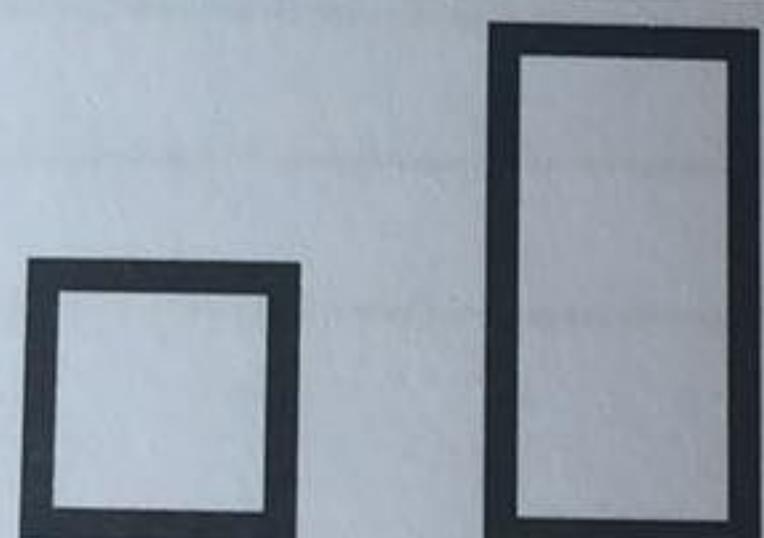


الوحدة الرابعة

أساليب التمويل المستخدمة عند منح الائتمان



2. نظرة عامة لقواعد الإقراض

عزيزنا الدارس، لا شك في أن قواعد الإقراض نواحي أربع هي:

- 1- ما يتعلق بالبنك مانح الائتمان.
- 2- ما يتعلق بالوضع الأمني والاقتصادي.
- 3- ما يتعلق بطالب القرض.
- 4- ما يتعلق بالقرض نفسه.

وفيما يلي بيان تفصيلات هذه النواحي بشيء من الإيجاز لمنع التكرار لأن معظمها سيأتي بيان تفصيلاته في وحدات لاحقة، كما هو منصوص عليه في المنهاج الذي يعتمد لغايات هذا المقرر.

تنبع قواعد الإقراض، عموماً، من حرص البنك على:

- أ- الاحتفاظ بسيولة ملائمة لمواجهة طلبات المودعين عندما يطلبون سحب ودائعهم أو جزء منها وطلبات المقترضين عندما يطلبون منحهم ائتماناً، وخاصة عندما يكونون مؤهلين من وجهة نظر البنك للحصول عليه.
- ب- تحقيق ربح ملائم يرضى عنه حملة أسهم البنك وهو الربح الذي لا يقل في مستوى الأرباح التي تتحققها المؤسسات المماثلة التي تعمل في الظروف نفسها.
- ج- الضمان: يطلب البنك ضمانات ملائمة لمواجهة خطر عدم الوفاء أي عدم سداد القرض في موعده.
- المساهمة في تمويل التنمية الاقتصادية والاجتماعية في البلد الذي يعمل فيه البنك انطلاقاً من حرص إدارة البنك والبنك المركزي والحكومة على حد البنك وإدارته على النهوض بالمسؤولية الاجتماعية تجاه المجتمع الذي يستمد البنك عناصر بقائه منه.
- التقيد التام بتعليمات البنك المركزي المتعلقة بالإقراض.

تعد هذه الأمور الخمسة الإطار الذي تنطلق منه وتعمل في حدوده قواعد الإقراض يطبقها البنك عندما تمنح الائتمان. وبناءً عليه، يمكن تصنيف قواعد الإقراض في جموعات التالية:

أولاً: ما يتعلّق بالودائع

أهـم ما يتعلّق به هو:

ـ أـ. هـدـوـتـهـ عـلـىـ جـذـبـ الـوـدـائـعـ وـذـلـكـ لـأـنـهـ إـذـهـاـ يـقـرـهـنـ جـزـعـاـ كـبـيرـاـ مـنـ أـمـوـالـ الـمـوـدـعـينـ 95%ـ أـمـرـ.

ـ بـ. هـدـوـتـهـ عـلـىـ اـسـتـرـدـادـ الـقـرـوـضـ فـيـ الـمـوـعـدـ المـحدـدـ لـلـسـدـادـ،ـ لـذـلـكـ لـأـنـهـ لـابـدـ مـنـ التـرـكـيـبـ (ـعـلـىـ الـضـمـانـاتـ وـعـلـىـ سـمـعـةـ الـمـقـتـرـضـ وـمـسـلـكـيـاتـ الـمـالـيـةـ،ـ فـإـنـهـ مـلـزـمـ أـمـامـ الـمـوـدـعـينـ بـرـدـ أـمـوـالـهـ إـلـيـهـمـ عـنـدـهـاـ يـطـلـبـونـهـاـ).

ـ جـ. مـرـاعـاـتـ تـعـلـيمـاتـ الـبـنـكـ الـمـرـكـزـيـ الـمـتـعـلـقـ بـالـإـقـرـاطـ الـذـيـ يـضـعـهـاـ الـبـنـكـ لـإـقـرـاطـ أـمـوـالـهـ بـأـنـ تـشـكـلـ الـقـرـوـضـ جـزـعـاـ مـنـ الـوـدـائـعـ وـأـنـ تـقـدـمـ الـضـمـانـاتـ الـكـافـيـةـ وـأـنـ يـكـوـنـ الـمـقـتـرـضـ ذـاـ سـمـعـةـ مـالـيـةـ جـيـدةـ وـأـنـ لـاـ يـكـوـنـ الـقـرـهـنـ خـارـجـاـ عـنـ نـطـاقـ مـاـ يـسـمـعـ بـهـ الـبـنـكـ الـمـرـكـزـ فـيـ هـذـاـ الـمـجـالـ.

ـ دـ. مـرـاعـاـتـ الـبـنـكـ التـنـوـيـعـ فـيـ مـجـالـ مـنـجـ الـقـرـوـضـ وـذـلـكـ لـتـدـفـيفـ مـخـاطـرـ الـإـقـرـاطـ.

ـ هـ. مـدـىـ هـدـوـتـهـ الـبـنـكـ عـلـىـ التـحـكـمـ بـالـإـثـمـانـ وـالـرـقـابـةـ عـلـيـهـ.

ثانياً: ما يتعلّق بـطلـابـ الـقـرـضـ

ـ أـ. أـنـ يـكـوـنـ الـمـقـتـرـضـ قـادـرـاـ عـلـىـ السـدـادـ وـيـتـمـ التـوـصـلـ إـلـىـ ذـلـكـ مـنـ خـلـالـ تـحلـيلـ قـوـائـمـ الـمـالـيـةـ.

ـ بـ. أـنـ يـكـوـنـ ذـاـ سـمـعـةـ مـالـيـةـ جـيـدةـ،ـ أـيـ رـاغـبـاـ فـيـ السـدـادـ وـيـتـمـ التـوـصـلـ إـلـىـ مـعـرـفـةـ ذـلـكـ مـنـ خـلـالـ التـعـرـفـ عـلـىـ مـسـلـكـيـاتـ وـتـعـامـلـاتـ الـسـابـقـةـ مـعـ الـبـنـكـ وـمـعـ الـبـنـوكـ الـأـخـرـىـ.

ـ جـ. أـنـ يـكـوـنـ قـادـرـاـ عـلـىـ تـقـدـيمـ الـضـمـانـاتـ الـمـطـلـوـبةـ مـنـهـ.

ثالثاً: ما يتعلّق بـالـقـرـضـ فـيـهـ

ـ أـ. أـنـ يـكـوـنـ مـلـائـمـاـ لـنـوـعـ النـشـاطـ الـذـيـ يـتـخـصـصـ بـهـ الـبـنـكـ خـاصـةـ إـذـاـ كـانـ بـنـكاـ مـتـخـصـصـاـ،ـ وـلـكـنـ هـذـاـ الشـرـطـ يـمـكـنـ التـجاـوزـ عـنـهـ إـذـاـ كـانـ بـنـكاـ شـامـلـاـ.

ـ بـ. أـنـ يـكـوـنـ حـجمـهـ مـلـائـمـاـ.

ـ 1ـ. لـحـجمـ الـبـنـكـ.

ـ 2ـ. لـمـالـيـةـ الـمـقـتـرـضـ وـقـدـرـتـهـ وـرـغـبـتـهـ فـيـ السـدـادـ.

ـ جـ. أـنـ لـاـ يـخـرـجـ عـنـ نـطـاقـ تـعـلـيمـاتـ الـبـنـكـ الـمـرـكـزـيـ الـمـتـعـلـقـ بـالـإـقـرـاطـ لـمـقـتـرـضـ وـاحـدـ.

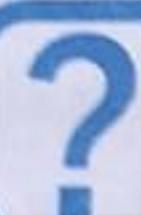
ـ دـ. أـنـ يـكـوـنـ مـعـزـزاـ بـالـضـمـانـاتـ الـمـلـائـمـةـ الـذـيـ تـقـلـلـ مـخـاطـرـ عـدـمـ الـوـفـاءـ بـهـ.

رابعاً: ما يتعلّق بالظروف العامة (البيئة الخارجية للبنك)

وتتضمن:

- أ- البيئة التنافسية التي يعمل فيها البنك.
- بـ حجم الموارد المتاحة للبنك. وهذا يتمثل في حجم الودائع التي تتأثر بظروف الاقتصاد من ركود أو نمو أو ازدهار أو تراجع كما تتأثر بفرص الاستثمار المجدية المتاحة للمودعين الأفراد؛ فكلما زادت هذه الفرص وربحيتها انخفض إقبالهم على الإيداع في البنوك وشجعهم ذلك على سحب ودائعهم خاصة إذا كانت الفوائد التي يقبضونها على ودائعهم أقل من الأرباح الممكّن تحقيقها من المشاريع الاستثمارية المتوفّرة.
- جـ فرص الاستثمار المتاحة للبنك التي قد تكون مجذبة أكثر من الإقراض.
- دـ مدى رغبة البنك في المساهمة في تمويل خطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية والاستفادة مما يقدمه البنك المركزي (أو الحكومة) في العادة من دعم لهذا التوجّه.

وخلاصة القول، عزيزنا الدارس، أن القواعد العامة للإقراض التي يضعها أي بنك يجب أن لا تخرج عن نطاق ما تم ذكره أعلاه وإن كانت قد تختلف في تفصيلاتها من بنك لآخر.



أسئلة التقويم الذاتي (١)

- ١- اذكر الإطار العام الذي يضع ضمنه البنك قواعد الإقراض لديه، عموماً.
- ٢- اذكر علاقة الودائع بقواعد الإقراض .
- ٣- اذكر تأثير توافر فرص الاستثمار الجيدة على قدرة البنك على الإقراض ورغبتة فيه.
- ٤- ما الأمور التي تتحكم في قدرة البنك ورغبتة في الإقراض؟

3. أساليب التمويل المصرفية

والآن، عزيزنا الدارس، سنتنقل إلى شرح موضوع القسم الثاني من هذه الوحدة وهو أساليب التمويل المصرفية، والمقصود به الأساليب التي يمكن استخدامها للحصول على الأموال من المصادر، وبتعبير آخر، الأساليب التي تعتمد لها المصادر لمنح الائتمان لمن يطلبها وهذه الأساليب هي:

- 1.3 أسلوب تحول الموجودات لطالب الائتمان.
- 2.3 أسلوب التدفقات النقدية لطالب الائتمان.
- 3.3 أسلوب حماية الموجودات لطالب الائتمان.

وفيما يلي شرح لهذه الأساليب:

1.3 أسلوب تحول الموجودات لطالب الائتمان

لعلك تعلم، عزيزنا الدارس، أن جميع عناصر الموجودات في الميزانية العمومية لا ي مشروع تتحول في نهاية المطاف إلى نقد جاهز Cash ولكنها تختلف في سرعة تحولها. ولعلك تعلم، أيضاً، إن كنت درست شيئاً من المحاسبة، أن الميزانية العمومية يتم تصنيف الموجودات فيها بناءً على سرعة تحولها إلى نقد جاهز؛ فيأتي على رأس القائمة الأصول المتداولة وهي التي تتحول إلى نقد جاهز خلال فترة سنة أو أقل، وتشمل النقد الجاهز والذمم المدينة وأوراق القبض والبضاعة في المخزن. ثم تأتي بعدها الأصول الثابتة (طويلة الأجل) وهي التي تحتاج إلى فترة أكثر من سنة لتتحول إلى نقد جاهز. ولعلك تتساءل: كيف تتحول الأصول الثابتة مثل الآلات والعمارة إلى نقد جاهز وإن طال الزمن؟ والجواب في منتهى البساطة، حاول أن تخمنه قبل أن أعطيك إياه خاصة إذا كنت تعرف شيئاً عن المحاسبة وعن الحسابات الختامية وإعداد القوائم المالية للمشروع (حساب الأرباح والخسائر والميزانية العمومية). والآن، وبعد هذه التلميحات، هل عرفت الجواب؟ دعنا من الأحادي ولندخل في صلب الموضوع: يتم تحويل الأصول الثابتة عن طريق أقساط الاستهلاك التي تعد من المصارييف غير الملحوظة التي يتکبدتها المشروع، فيقوم المشروع باقتطاع جزء من الأرباح الإجمالية على اعتبار أنها أقساط استهلاك. وعن طريق هذه الأقساط وتجميعها في متراكم استهلاك ذلك الأصل، مثل متراكم استهلاك الآلات أو متراكم استهلاك السيارة أو العمارة ... إلخ يصبح لدى المشروع من الأموال ما يكفي لاستبدال الأصل عند تمام استهلاكه. وعندما يصبح صافي قيمة الأصل المستهلك صفرًا يكون قد تم تحويله

إلى نقد جاهز بشكل كامل. وقد يستغرق ذلك عدة سنوات، ولذلك أطلق على مثل هذه الموجودات مصطلح الموجودات الثابتة أو طويلة الأجل.
ولنرجع الآن إلى الأصول المتداولة التي تستغرق فترة سنة أو أقل لتحول إلى نقد جاهز؛ لا يكتفي علماء العلوم المالية بتقسيمات المحاسبين بل يقسمون الأصول المتداولة إلى أصول متداولة مؤقتة Temporary وأصول متداولة دائمة Permanent. أما المؤقتة فهي الزيادة التي تطرأ على الأصول المتداولة لمواجهة مواسم معينة تعتمد على طبيعة عمل الشركة مثل مواسم الأعياد أو فصل الشتاء أو شهر رمضان أو افتتاح المدارس والجامعات ... إلخ. وأما الأصول المتداولة الدائمة فهي ذلك الحجم من الأصول المتداولة الذي يضمن استمرارية العمل في الشركة؛ أي الذي يبقى في الشركة دائماً وبغض النظر عن انتهاء الموسم.

لعلك، عزيزي الدارس، أدركت الآن ما المقصود بالأصول المتداولة الدائمة والأصول المتداولة المؤقتة، ولعلك تتساءل: ما الحكمة من ذلك؟ والإجابة في منتهى البساطة والوضوح: هنالك قاعدة في الإدارة المالية يطلق عليها قاعدة المواءمة أو الملاءمة The Matching Principle بين طبيعة الحاجة إلى الأموال وطبيعة الأموال التي يتم استخدامها للوفاء بهذه الحاجة. وتتنص القاعدة على:

«إذا كانت الحاجة إلى الأموال حاجة مؤقتة (أصول متداولة مؤقتة) فيجب تمويلها بأموال قصيرة الأجل (مؤقتة) مثل الدعم الدائنة أو الائتمان المصرفي قصير الأجل، وأبرز أنواعه في هذا المجال هو الجاري مدين. أما الأصول المتداولة الدائمة فيجب تمويلها بأموال اقتراض متوسط الأجل والأصول الثابتة بأموال طويلة الأجل: أموال ملكية بيع أسهم وأو اقتراض طويل الأجل: ائتمان مصرفي طويل الأجل أو بيع سندات».

وبعد هذا الشرح، نتساءل: كيف يعرف البنك عن سرعة تحول موجودات طالب القرض؟ وكيف يقدر أن هذه السرعة ملائمة للقرض المطلوب أم لا؟
إن الإجابة عن ذلك تقودنا إلى الدخول في صلب موضوع مهم من موضوعات تحليل القوائم المالية لطالب القرض، أي تحليل جانب من جوانب مدى قدرته على السداد أو ما يقابل عنصر رأس المال Capital في الـ Five Cs of Credit، فهل لديك فكرة عن كيفية قياس سرعة تحول الموجودات إلى نقد جاهز؟

عزيزي الدارس، هنالك معدل يستخرج لكل مجموعة أو بند من بنود الميزانية العمومية يطلق عليه مصطلح «معدل الدوران»: فهنالك معدل دوران لمجموع الأصول يقيس سرعة تحول موجودات الشركة، عموماً، إلى نقد جاهز، ومعدل دوران الأصول المتداولة، ومعدل

دوران الأصول الثابتة وإنما أردت تفصيلاً أكثر يمكنك، أيضاً استخراج معدل دوران التميم
المدينة أو أوراق القبض أو الآلات أو العمارة أو البضاعة وباختصار، يمكنك استخراج معدل
دوران لكل عنصر من عناصر المطلوبات مثل الذمم الدائنة وأوراق الدفع أو
المطلوبات المتداولة عموماً. ومن معدل الدوران، يمكنك حساب الفترة الزمنية بالأيام التي
سوف تمر قبل أن يتحول ذلك العنصر إلى نقد جاهز. بعد ذلك، يبقى سؤالان مهمان لعك
تقىساعل عندهما وهما:

- 1- كيف تستخرج هذا المعدل ومتى الفترة الزمنية بالأيام؟
- 2- كيف تعرف أن هذا المعدل (أو الفترة الزمنية) ملائم أو غير ملائم؟

إليك، عزيزي الطالب، معادلة معدل دوران الأصول المتداولة (Current Assets Turnover)
(Assets Turnover) والجواب يكون بـ عدد المرات؛ أي مرتين، ثلاث مرات وهكذا، أي كم
مرة يتحول البند الذي تم استخراج معدل دورانه إلى نقد جاهز خلال العام. والمعادلة هي:

$$\text{معدل دوران الأصول المتداولة} = \frac{\text{صافي المبيعات}}{\text{مجموع الأصول المتداولة}} \times \text{مرة}$$

وال فترة الزمنية اللازمة للتتحول إلى نقد جاهز =

$$= \frac{360 \text{ عدد أيام السنة}}{\text{معدل الدوران}} \times \text{يوم}$$

مثال (1)

فيما يلي الجدولان: رقم (1) ورقم (2)، ألق نظرة فاحصة عليهما تجد أن مجموع الميزانية العمومية لشركة الصناعات الوطنية المتحدة لعام 2004 كان 9070 ألف دينار وصافي المبيعات للعام نفسه كان 2.234 ألف دينار. المطلوب استخراج معدل دوران الأصول لهذه الشركة وال فترة الزمنية اللازمة لتحول موجوداتها عموماً إلى نقد جاهز.

الحل:

$$\text{معدل دوران مجموع الأصول} = \frac{\text{صافي المبيعات}}{\text{مجموع الأصول}} = \frac{2234}{9070} = 0,246 \text{ مرة تقريبا}$$

$$\text{الفترة الزمنية} = \frac{360}{0,246} = 1463 \text{ يوماً في المتوسط}$$

عزيزي الدارس، لقد ذكرنا أن لكل بند من بنود الميزانية معدل دوران خاصاً به ومن ثم، فترة زمنية محددة ليتحول خلالها إلى نقد جاهز، وإليك بعض هذه المعدلات:

$$\text{معدل دوران الأصول المتداولة} = \frac{\text{صافي المبيعات}}{\text{الأصول المتداولة}}$$

والفترة الزمنية اللازمة لتحول الأصول المتداولة خلالها إلى نقد جاهز دائماً وأبداً تساوي $360 \div \text{معدل دوران الأصول المتداولة}$ (أو معدل دوران البند موضوع البحث)، علماً بأن 360 هي عدد أيام السنة.

الجدول رقم (١)

شركة المصانعات الوطنية المختصة

الحسابات الختامية بيان (١)

الميزانية العمومية كما هي في 31/12/2004 ، 2003

لأقرب 1000 دينار اردني

عام 2004

عام 2003

<u>الأصول</u>
أصول متداولة
نقد في الصندوق ولدي البنوك
شيكات برسم التحصيل
مدينون وأوراق قبض
بضاعة بالمخازن
اعتمادات مستندية وسحوبات
حسابات مدينة أخرى
<u>مجموع الأصول المتداولة</u>
أصول ثابتة الأجل بعد الاستهلاك
<u>مجموع الأصول</u>
<u>الخصوم</u>
<u>الالتزامات متداولة</u>
ذمم دائنة
بنوك دائنة
أوراق دفع
ما يتحقق من القروض طويلة الأجل خلال سنة
قروض قصيرة الأجل
حسابات دائنة أخرى
<u>مجموع الالتزامات المتداولة</u>
الالتزامات طويلة الأجل
قروض طويلة الأجل
<u>مجموع الالتزامات طويلة الأجل</u>
حقوق المساهمين
رأس المال
احتياطي قانوني
أرباح (خسائر) مرحلة
<u>مجموع حقوق المساهمين</u>
<u>مجموع الالتزامات وحقوق المساهمين</u>

ملحوظة: الأرقام بين الأقواس أرقام سالبة.

عزيزى الدارس، لعلك استنتجت أن معدل الدوران لأى بند يحسب بالمعادلة البسيطة التي يكون بسطها صافي المبيعات ومقامها البند المعنى. وهذا صحيح إلا في حالة واحدة هي حالة البضاعة؛ حيث يكون بسط المعادلة هو تكاليف البضاعة المباعة (أو تكاليف المبيعات). أما المقام فهو البضاعة في المخزن أو المخزون السلعي، أي أن:

$$\text{معدل دوران المخزون} = \frac{\text{تكاليف المبيعات}}{\text{البضاعة في المخزن}}$$

مثال (2):

ارجع للجدول رقم (1) واستخرج لعام 2004 معدل دوران المخزون ومدة بقائه في المستودعات، أي الفترة التي ستمر على البضاعة حتى يتم بيعها (إما نقداً؛ وعندها تتحول إلى نقد جاهز، وإما بالدين: وهنا تتحول إلى ذمم مدينة وأوراق قبض إذا تم بيعها بموجب كمبيالات).

الحل:

$$\text{معدل دوران البضاعة} = \frac{841}{751} = \frac{\text{تكاليف المبيعات}}{\text{البضاعة في المخزن}} = 1,12 \text{ مرة}$$

مدة بقاء البضاعة في المخزن حتى يتم بيعها =

$$\text{معدل دورانها} = \frac{360}{1,12} = \frac{360}{321} \text{ يوماً تقريباً وهي مدة طويلة نسبياً.}$$

الجدول (2)

بيان الدخل للسنة المنتهية في 2004/12/31

عام 2004 لأقرب مائة الف دينار اردني	عام 2005 لأقرب مائة ألف دينار اردني	صافي المبيعات
18181	2.234	تكلفة المبيعات
(663)	(841)	مجمل الربح من المبيعات
1155	1393	المصروفات
		بيع وتوزيع
138	4	إدارية وعمومية
-198.0	230	تمويل
-145.0	124	استهلاكات
-187.0	180	مجموع المصروفات
668	538	صافي ربح / (خسارة) قبل الضرائب
(487)	855	

عزيزي الدرس،

والآن - بعد أن عرفت ما المقصود بتحول الأصول وكيف يتم حساب معدل دوران كل أصل فيها والمدة الزمنية التي يستغرقها تحوله إلى نقد جاهز - لابد من التنبيه إلى أن العادة جرت على أن الأصول المهمة في مجال منح الائتمان قصير الأجل، خاصة الذي يعتمد على التصفية الذاتية للقرض (أي أن تتم تصفية القرض عن طريق بيع الأصول التي تم تمويلها بواسطته) غالباً ما تكون من الأصول المتداولة المؤقتة المتمثلة في الزيادة التي تطرأ على النقد والاستثمارات المؤقتة والمخزون السلعي والحسابات المدينة وذلك لمواجهة مواسم معينة.

والآن، وبعد هذا الشرح، دعنا نبحث في موضوعنا الأساسي الذي يتمثل في القسم الثاني من هذه الوحدة وهو أساليب التمويل المصرفية. وأول هذه الأساليب أسلوب تحول موجودات طالب الائتمان فنقول:

إن المقصود بأسلوب تحول موجودات طالب الائتمان هو تحول جزء من موجوداته المتداولة (أي الأصول المتداولة المؤقتة) إلى نقد جاهز من خلال التصفية الذاتية لهذه الموجودات؛ أي بيعها خلال الموسم وقبض ثمنها. وببناء عليه، يكون حجم الائتمان الذي يمنحه البنك لتمويل مثل هذه الموجودات متلائماً مع حجم الأصول المتداولة المؤقتة لطالب الائتمان. هذا من ناحية أخرى، ومن ناحية أخرى، نستطيع أيضاً معرفة الفترة الزمنية

التي يمنح خلالها الائتمان عن طريق حساب معدل دوران تلك الأصول المتداولة المؤقتة، وال فترة الزمنية الملائمة عن طريق تقسيم 360 يوماً على معدل دوران تلك الأصول.



تدريب (1)

ارجع للجدول رقم (1) ورقم (2) واستخرج معدل دوران الأصول المتداولة وال فترة الزمنية اللازمة لتحول تلك الأصول إلى نقد جاهز للعام 2004 ولعام 2003. ما رأيك؟ هل تحسن الوضع أم ساء ولمذا؟

والآن، لنجيب عن السؤال الثاني المطروح على بساط البحث وهو: كيف نعرف أن معدل الدوران (ومن ثم الفترة الزمنية) الذي يتم استخراجه ملائم أم لا؟

وللإجابة عن هذا السؤال، نجد أننا مضطرون لبحث موضوع مهم له علاقة بالحكم، ليس على معدل الدوران فحسب، وإنما على العديد من النسب المالية التي يتم استخراجها من القوائم المالية للمقترض للاسترشاد بها في قرار منح الائتمان أو عدمه. وهذا الموضوع، عزيزنا الارس، هو معايير التحليل المالي، فما المعيار في مجال التحليل المالي، وفي مجال تقييم مدى ملاءمة إجابات النسب المالية بشكل خاص؟

لعلك تدرك أن المعيار في هذا المجال هو رقم معين يتم استخدامه كمعيار Benchmark للحكم بموجبه على مدى ملاءمة نسبة أو رقم ما؛ فالنسبة المالية كمعدل دوران الأصول المتداولة ما هي إلا حاصل تقسيم رقم على آخر، وهي - بهذا الشكل - غير ذات قيمة إلا إذا قام المحلل المالي بمقارنتها بالرقم الذي يتخذ كمعيار للقياس؛ فالمعيار هو الذي يكسب النسبة أو الرقم المطلق مدلولاً ومعنى مفيداً.

وللمعيار أنواع، فهناك:

1- المعيار النمطي المطلق

رقم متعارف عليه بين المحللين الماليين.

2- المعيار التاريخي

المعدل العام الذي كان سائداً في الشركة نفسها في الفترات السابقة.

3- معيار الصناعة

المعدل الشائع في الصناعة التي تنتهي إليها الشركة.