

8

الفصل الثامن

الادارة المالية في المشروعات الصغيرة

- مفهوم الوظيفة المالية .
- اهمية الوظيفة المالية .
- النموذج الشمولي للادارة المالية وعلاقتها بالبيئة الخارجية والتنافسية .
- العوامل المؤثرة في قيمة المشروع السوقية .
- اهداف ووظائف الادارة المالية .
- الاستراتيجية المالية للمشروعات الصغيرة .
- الابعاد الاستراتيجية لقرارات التمويل .
- مصادر تمويل المشروعات الصغيرة .
- مؤشرات البنوك في اقراض المشروعات الصغيرة .
- مقترنات وارشادات لتحقيق ادارة تمويلية فاعلة .
- التحليل المالي : المفهوم، الاهمية، الاساليب .

مفهوم الوظيفة المالية : Financial Function Concept

يقصد بالوظيفة المالية هي الادارة التي تهتم وتتولى عملية الحصول على الاموال من مصادرها المختلفة ، والعمل على توزيع (تخصيص) هذه الاموال على الانشطة في المشروع و بما يؤدي الى تعظيم ثروة المالكين ، وبعبارة اخرى ، تتعلق هذه الوظيفة بادارة محفظة الاستثمارات الخاصة بالمشروع وبالشكل الذي يساهم في تعظيم العائد على هذه الاستثمارات وضمن مستوى مقبول من المخاطرة ، و يتمول هذه الاستثمارات بمزيج مناسب من مصادر التمويل ، وذلك لتخفيف تكلفة رأس المال الى الحد الادنى .

وتعرف الوظيفة المالية كذلك ، على انها الوظيفة او النشاطات المتخصصة بقرارات التمويل والاستثمار و مقسم الارباح في المنشأة او المشروع ، ويقصد بالتمويل (financing) هو تجهيز المنشأة بالمصادر المالية الممتلكة والمفترضة ، اما الاستثمار (investment) فهو توظيف الاموال في الموجودات المتعددة (المتداولة والثابتة) ، في حين يعرف مقسم الارباح (dividend) بأنه ذلك الجزء من الارباح الصافية والذي يوزع دورياً على المساهمين وخاصة في الشركات المساهمة .

كما تعرف الوظيفة المالية من حيث وظائف المدير في المنشأة بانها تأدية مجموعة وظائف التخطيط المالي والتنظيم والقيادة والتحفيز والرقابة المالية ، فالادارة المالية هي تخطيط الحصول على الاموال و توظيفها و تنظيم عملياتها و تحفيز العاملين مالياً فضلاً عن رقابة الاداء المالي في المشروع .

و تعرف الادارة المالية من حيث مسؤوليات واهداف الوظيفة المالية ، بانها ذلك النشاط الذي تحدد مسؤولياته بالحوافب الآتية :

١. التتبع والتخطيط المالي ضمن اطار العملية التخطيطية على صعيد المشروع .
٢. القرارات المتعلقة بالتمويل والاستثمار .
٣. الرقابة المالية ، اي رقابة تنفيذ الخطة المالية ، ورقابة الاداء المالي لتحقيق الهدوء في توظيف الاموال .
٤. التعامل مع الاسواق المالية ، اي الاسواق النقدية (التمويل قصير الاجل) واسواق رأس المال (التمويل متوسط وطويل الاجل) .

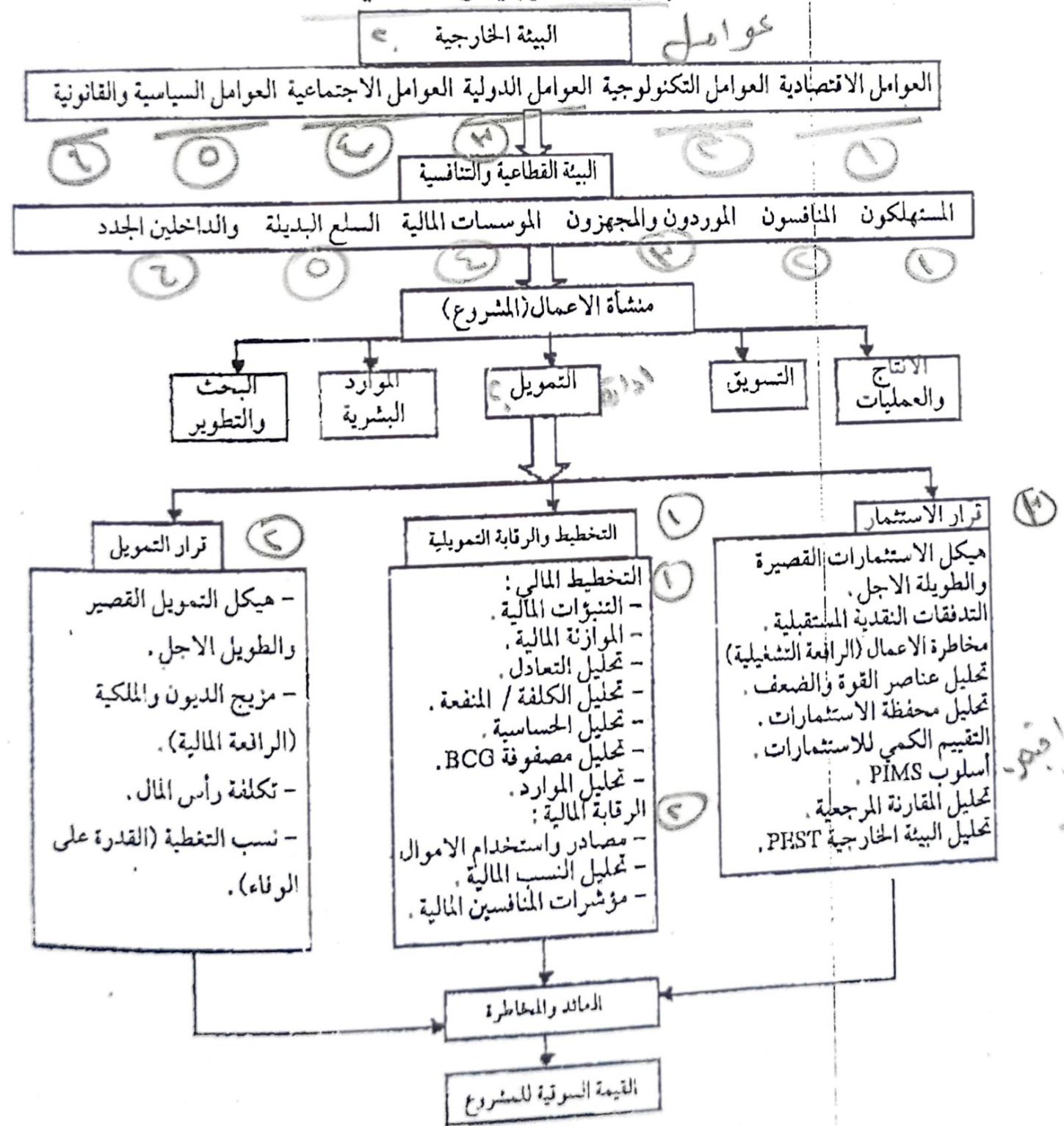
أهمية الادارة المالية : The financial management of importance

تبرز أهمية الادارة المالية كوظيفة ادارية من خلال الجوانب الآتية :

1. تحرير المنشآت المالية من القيود الحكومية والابتعاد عن المنشآت المتخصصة الى المنشآت ذات التنوع العالى في التعامل المالي .
2. التزايد الكبير في استخدام الوسائل التكنولوجية المعاصرة في الاتصالات ونقل المعلومات بين المنشآت المحلية والدولية والأسواق المالية باستخدام نظم تكنولوجية متقدمة لتبادل المعلومات وتسييد قيمة الصفقات التجارية وهو ما يدخل ضمن اطار عمليات التجارة الالكترونية (E.C.) .
3. تزايد معدلات التضخم واثر اسعار الفائدة في اتخاذ القرارات المالية .
4. زيادة حدة المنافسة المحلية والدولية بين منشآت الاعمال على الموارد والأسواق ، مما يتطلب اعتماد ستراتيجيات مالية محددة تدعم الموقف التنافسي لهذه المنشآت .
5. التركيز على امكانية خلق الميزة التنافسية (competitive advantage) على مستوى منشآت الاعمال ، وخلق حالة من التمايز (differentiation) ، بحيث لا تتمكن المنشآت المماثلة الاخرى من تقليد او محاكاة جميع الانشطة الخاصة بالمنشأة ، والسعى للمحافظة على ديمومة هذه الميزة ، وخاصية في مجال البحث عن الفرص الاستثمارية او في مجال بناء هيكل مالي يتميز بانخفاض التكلفة الكلية للتمويل .
6. ظهور انشطة مالية جديدة تمثل فرص استثمارية مربحة ، وهذا يتطلب من الادارة المالية ان تسعى لدراستها وتحليلها ، والسعى لتوظيف الاموال فيها وهي ما يطلق عليه بالمشتقات (derivatives) وهي عبارة عن ادوات مالية متعددة وظهور الخيارات والعقود المستقبلية وصناديق الاستثمار وغيرها .
7. ظهور مفهوم الهندسة المالية (Financial Engineering) وهندسة القيمة (Value Engineering) كمفهوم حديث ، ومفهوم اعادة الهندسة (reengineering) مما يتطلب صياغة هيكل التمويل بشكل معاصر ومتطور لزيادة قدرة منشآت الاعمال على استثمار الفرص الاستثمارية المتاحة في البيئة .

وقد قدم (الميداني ، 1989:36) نموذجاً يشكل إطاراً شموليّاً ومتكملاً للادارة المالية وعلاقتها بـ ظائف منشأة الاعمال وعلاقتها بالبيئة الخارجية ، ونلاحظ من خلال هذا الاطار الانشطة الرئيسية للادارة المالية وتاثيرها في الهدف الاستراتيجي لـ اية منشأة وهو تعظيم القيمة السوقية لـ اسهم المنشأة في السوق ، اي بـ تعبير اخر تعظيم ثروة المالكين ، والشكل رقم (24) يوضح هذا الاطار مع بعض التطويرات واضافة عوامل اخرى .

شكل رقم (24) : الاطار الشامل والمتكامل للادارة المالية في منشأة اعمال وعلاقتها بالبيئة الخارجية والتنافسية .



ويرى كل من (Weston, belsey and brigham, 1996) أن الهدف الاستراتيجي للنماذج والأعمال والمشروعات هو تعظيم ثروة المالكين والتي يتم قياسها كميةً من خلال قيمة المشرع السوقية اي قيمة السهم السوقية ، وهذا الهدف بطبيعته هو هدف مالي استراتيجي ، ويقدمون في ذلك نموذجاً يوضحه الشكل رقم (25) والذي يعكس تفاعل مجموعة من العوامل الخارجية والداخلية لتحقيق هذا الهدف ، ويمكن تحديد هذه العوامل بالاتي :

العوامل المؤثرة في القيمة

اولاً : العوامل الخارجية وتشتمل على ما يلي

1. القيود القانونية لمنع الاحتكارات المالية .
2. المحددات البيئية (السياسية والاقتصادية والاجتماعية) PEST .
3. نظم الامان والسلامة لواقع العمل والانتاج .
4. قواعد استخدام العمالة .
5. عوامل اخرى .

ثانياً : القرارات الاستراتيجية المسيطر عليها من قبل ادارة المشروع وتشتمل على ما يلي :

1. نوع المنتجات والخدمات المقدمة للمستهلكين .
2. طرق الانتاج والتكنولوجيا المستخدمة .
3. نسب القروض وهيكل التمويل .
4. سياسة متسمة بالربح .
5. القرارات الاستثمارية .
6. عوامل اخرى .

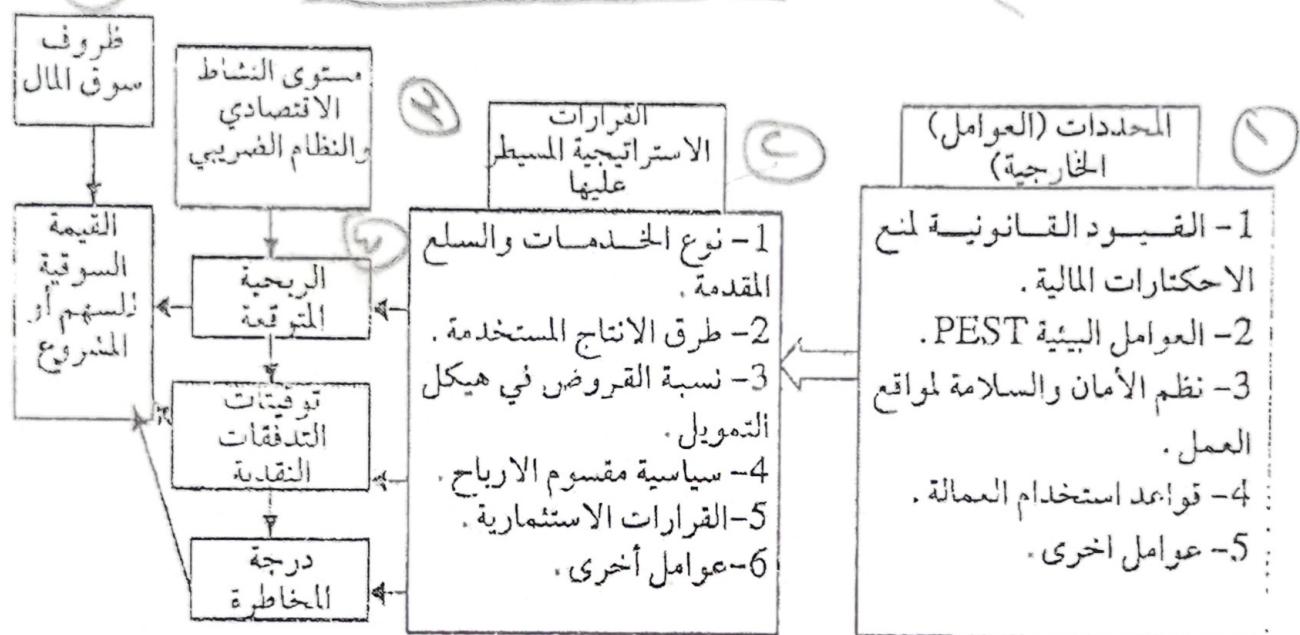
ثالثاً : مستوى النشاط الاقتصادي والنظام الضريبي .

رابعاً : الربحية المتوفعة وتوقيتات التدفقات النقدية ودرجة المخاطرة .

خامساً : ظروف سوق المال .

والشكل الآتي يوضح تأثير هذه العوامل المتفاصلة في القيمة السوقية لأسهم أو المشروع.

شكل رقم (25) العوامل المؤثرة في القيمة السوقية



Resource: Weston, j . fred, besley Scott, and brigham, Eugenc, " essentials of managerial finance " eleventh edition Dryden press, U . S . A . , 1996, p. 22.

اعتمادا على ما تقدم ، فالادارة المالية هي الادارة التي تهتم وتتولى عملية الحصول على الاموال بالشكل الامثل وتوزيع اي تخصيص هذه الاموال على انشطة المشروع برتبا يحقق تعظيم ثروة المالكين ، وبعبارة اخرى ، فانها تهتم بادارة محفظة الاستثمارات الخاصة بالمشروع وبما يتحقق التنظيم في عوائد هذه الاستثمارات وعند مستوى متبرول من المخاطرة ، ويتم瑞يل هذه الاستثمارات بزيج (هيكل) مناسب من مصادر التمويل لتخفيض تكالفة راس المال الى الحد الادنى .

اهداف ووظائف الادارة المالية :
Goals and function of financial management

تم التطرق في الفقرات السابقة الى ان الهدف الاستراتيجي للادارة المالية انما يتمثل في تعظيم القيمة السوقية للمشروع ، وان هذا الهدف ينبغي ان يعكس الاهداف الخاصة

اهداف الادارة

بالاطراف المعنية بنشاط المشروع ، وفيما يتعلق بالادارة المالية فان الاطراف المعنية بنشاطها هي :

1. المالك (مساهمين) : والذين يبحثون عن عوائد مجزية لاستثماراتهم .
2. الادارة : والتي تبحث عن الاستقرار واستمرارية حصولها على المزايا والكافئات .
3. العاملون : وتمثل مصلحتهم في الاستقرار الوظيفي وحصولهم على الرواتب والأجور والحوافز وبيئة عمل مناسبة .
4. المجتمع : ويسعى الى ان تعمل المنشآة ايجابياً في المجتمع وتحمل مسؤولياتها الاجتماعية .
5. الحكومة : وتسعى الى التزام هذه الادارة بالقوانين والتشريعات المالية وتفصل عن حقيقة المركز المالي للمشروع وتساهم في تحمل العبء الضريبي
6. المنظمات والجمعيات والنقابات المهنية : تحت الادارة على تادية الالتزامات والتبرعات والمساهمات الخاصة بالمشروع ، وتطبيق الاسس المالية التي تقرها .
7. الدائنين والمقرضين : ويسعون الى ان تقوم هذه الادارة بتادية الالتزامات المالية من اقساط القروض والفوائد وبقية الالتزامات التعاقدية .
8. المنافسون : ويسعون الى ان تعتمد الادارة المالية القواعد السليمة للمنافسة المشروعة والصحيحة في مجال الاستثمار للفرص وفي مجال المنافسة في الحصول على مصادر التمويل .
9. الموردين : وهم الذين يزودون المشروع بالمواد الاولية ومستلزمات الانتاج ويسعون الى استلام حقوقهم المالية من المشروع .
10. المستهلكين والعملاء : ويسعون الى ان تساهم الادارة المالية في دعم وتمويل انشطة المشروع والتطويرات والتحسينات على المنتج لزيادة جودته ، والسعى الى ضغط التكاليف المالية بهدف تحقيق المرونة السعرية ، فضلاً عن تقديم الدعم لهم من خلال تهيئة ظروف مناسبة لتسديد التزاماتهم المالية وخاصة عند الشراء بالاجل وابداء المرونة في سياسة التحصيل تجاههم .

ويمكن دراسة اهداف الادارة المالية من خلال مدخلين اساسيين وهما :

Risk -Profit Approach: المدخل الاول : مدخل الربح / المخاطرة

يسعى هذا المدخل الى تحقيق الاهداف التالية للادارة المالية وهي :

1. تعظيم الارباح Maximize profits

2. تقليل المخاطرة Minmian risk

3. استمرار الرقابة Maintain control

4. تحقيق المرونة بين الاموال والأنشطة Achieve flexibility

المدخل الثاني : مدخل السيولة - الربحية Liquidity -Profitability Approach :

يركز هذا المدخل على ضرورة تحقيق الموازنة بين السيولة والربحية ، وانعكاس ذلك على متانة المركز المالي للمنشأة ، وتعد مشكلة المؤامنة بين السيولة والربحية من المشاكل الرئيسية التي تواجهها الادارة المالية ، حيث ان زيادة السيولة عن حدودها المطلوبة سوف يقلل من حجم الربحية المتحققة ، وكذلك فان السعي الى زيادة الربحية يتطلب استثمارات مالية مما يعني تخفيض حجم السيولة المتاحة للمشروع ، وهذا قد يؤثر على قدرة السيولة في اداء الالتزامات المرتبة بذمة المشروع في تاريخ الاستحقاق المتفق عليه .

ويمكن تحديد وظائف الادارة المالية وفقاً لهذه المدخل الى الجوانب الآتية :

1. الوظائف التي تهتم بالسيولة هي :

- التنبؤ بالتدفقات النقدية Forcasting cash flows

- زيادة مصادر التمويل Raising funds

- ادارة تدفق الاموال الداخلة للمشروع Funds Managing the inflow

اما الوظائف التي تؤدي الى الربحية فانها تتحدد من خلال :

- الرقابة على التكلفة Cost control

- التسعير Pricing

- التنبؤ بالربح Forcasting profits

- قياس معدل العائد المطلوب Managing required return

ولذلك ومن اجل القيام بالوظائف الخاصة بالسيولة والربحية، فعلى المدير ان يقوم

بممارسة دورين متميزين وهما :

Managing assets

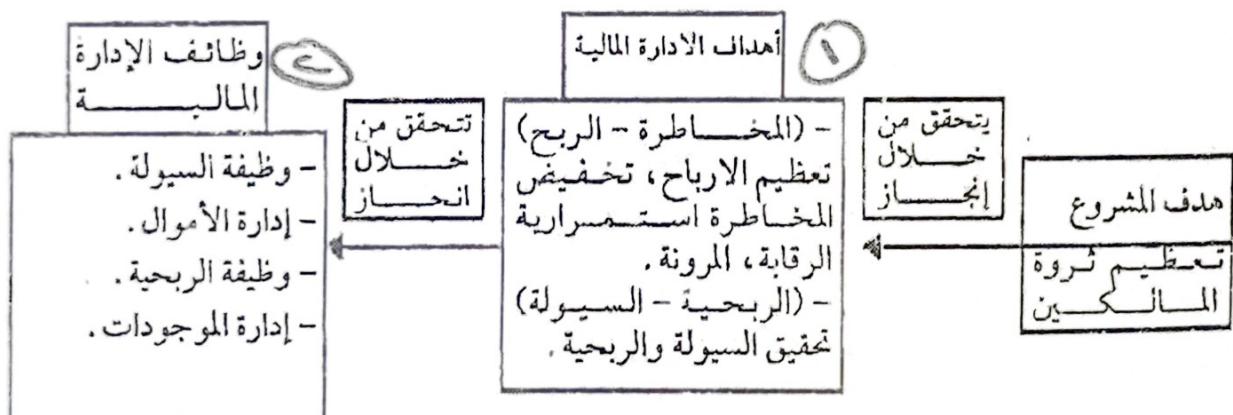
1. إدارة الموجودات

Managing funds

2. ادارة الاموال

وفي ضوء ذلك فان هنالك علاقة متميزة بين اهداف المشروع والوظائف المالية ، والمخطط التالي يوضح طبيعة وابعاد هذه العلاقة :

شكل رقم (26) العلاقة بين اهداف المشروع والوظائف المالية .



Resource: Hamptone, John J . Financial Decision Making 4th. ed. india,new delhi, 1996, p. 13 .

الاستراتيجية المالية Financial Strategy

يقصد بالاستراتيجية المالية على انها خطة مالية شاملة ومتكلمة ومرنة تربط بين المزايا المالية الاستراتيجية للمنظمة للوصول الى تحقيق الاهداف المالية للمشروع ضمن ثوابج للسلوك المالي الاستراتيجي وبقصد الوصول الى وضع تنافسي مالي متميز في البيئة ووفق منظور المشروع في التمييز عن المشروعات الاخرى وامكانية المحافظة على ما تملكه من مزايا تنافسية في المجال المالي .

وتمثل الادارة المالية ، احدى الاستراتيجيات الوظيفية الاساسية في المشروعات وذلك من خلال القيام بالآتي :

1. تحقيق التكامل بين الانشطة الادارية والهيكل التنظيمي .
2. التكامل بين الاساليب الاستراتيجية والعملية .
3. التطابق بين البنى الارتكازية وبين ثقافة المشروع .

ويهتم مضمون الاستراتيجية المالية وقراراتها في التركيز على الجوانب الآتية :

1. تزويد المشروع بالمزيج المالي المناسب (هيكل التمويل الامثل) والذي يساعد في تحقيق اهدافها .
2. اغناء الجانب المالي للبدائل الاستراتيجية ، اذا ان اي بدائل استراتيجية اثنا يعتمد على مؤشرات مالية ، قد تكون حاسمة في عملية اختيار ذلك البديل .
3. تعزيز المزايا التنافسية للمشروع ، والتي لا تتحقق دون الاعتماد على الجوانب المالية ، خاصة في مجال تخفيض الكلف وتوفير المرونة في زيادة حجم التمويل المطلوب .

وتهدف الاستراتيجية المالية الى تحقيق الاستخدام الفعال للمعايير والغايات الآتية :

1. تخفيض تكلفة الاموال عن المتوسط السائد في القطاع الذي يعمل فيه المشروع .
2. ان يستخدم راس المال العامل working capital بشكل فعال وان يساعد على تحقيق النمو التمويلي .
3. بناء علاقات متينة ومتخصصة بين المالكين والادارة .
4. جودة العلاقة مع البنك ومؤسسات التمويل الأخرى .
5. هيكل تمويلي يحقق الرفع المالي والامان والمرونة المطلوبة .
6. اسكنانية الحصول على الاستثمار التجاري والخصومات واقامة علاقات جديدة مع الموردين .
7. الاستخدام الملائم للرقابة المالية والموازنات واساليب تخصيص الاموال .
8. التوافق الملائم بين مصادر واستخدامات الاموال .

الأبعاد الاستراتيجية لقرارات التمويل : Strategic Dimensions For Financing Decisions

تهتم الادارة المالية في مجال صياغة قراراتها التمويلية على العناصر الآتية :

١. تحديد الموارد المالية ، اي تحديد الاحتياجات المالية طويلاً الاجل وفي ضوء الاهداف المستقبلية .

٢. التمويل وهيكل راس المال الامثل ، حيث ان فرصة الحصول على تمويل ممتلك ومقترض وتكلفة كل منهما اما تؤثر في مقدرة المشروعات على الاستثمار وتبني استراتيجية محددة .

٣. التخصيص الفعال للموارد على النشطة والفعاليات المتعددة .

ويرى الاستراتيجيون بأنه يمكن الاعتماد على العديد من المؤشرات المالية لقياس كفاءة وفاعلية القرار التمويلي ومنها :

١. قدرة المنظمة او المشروع على تخفيض تكلفة راس المال المستثمر ، وذلك باستخراج المعدل الموزون لهذه الكلفة .

٢. مقارنة المعدل الموزون لتكلفة التمويل مع المعدل الموزون لتكلفة التمويل لائق المنافسين ضمن اطار نفس النشاط او السوق .

٣. مقارنة كلفة التمويل (معدل العائد المطلوب) مع معدل العائد المتوقع اي معدل العائد على الاستثمار المتوقع (المستهدف) .

٤. مرونة هيكل التمويل وقدرة الادارة على التغيير المستمر في نسبة مكوناته وحسب المتطلبات او الحاجة الى الموارد المالية ، حيث يعكس ذلك القوة التفاوضية للمنشأة مع المقرضين او الدائنين .

٥. قدرة الادارة على اقناع المساهمين على احتياز الاموال لتمويل انشطة استثمارية متاحة .

٦. قدرة الادارة على تغطية الفوائد على القروض ، وتقاس من خلال قسمة صافي الربح قبل الفائدة والضرائب على مجموع الفوائد ومقارنة نتائج هذه النسبة مع المنافسين في السوق .

7. تحديد نسب المديونية الى حقوق الملكية ومقارنتها بالمنافسين .
8. تحديد نسب حقوق الملكية الى مجموع الموجودات التي يمتلكها المشروع ومقارنته بالمنافسين .
9. احتساب مجموع المديونية الى مجموع الموجودات ومقارنتها بالمنافسين ضمن اطار نفس القطاع الذي يعمل فيه المشروع .

مصادر تمويل المشروعات الصغيرة : Small Business Financing Resoure :

يمكن للمشروعات الصغيرة ان تحصل على مواردها المالية من مصادر متعددة وهذه يمكن ايجازها بالاتي : (steimhoff&burgess, 1989, p.146) (siropolis, 1997) (Tim&joann: 1990, p.265) :

1. الاموال الفردية وتمثل المدخرات ورؤوس الاموال التي يمتلكها الافراد .
2. القروض من البنوك او الصناديق التنموية والاستثمارية ويطلق عليها بالبنوك المتخصصة او صندوق التنمية والتشغيل .
3. الائتمان التجاري ويمثل شراء مستلزمات الانتاج والمواد الاولية بالاجل سواء من شركات او مجهزين معينين .
4. القروض من البنوك التجارية والتي تتولى تمويل بعض او كل انشطة المشروع الاقتصادية .
5. الشركاء ويمثلون الاشخاص الذين تخصص لهم حصص معينة من ملكية المشروع .
6. قروض من الشركات الاستثمارية الخاصة والتي تموي المشروعات الصغيرة .
7. قروض من مؤسسات وجمعيات ادارة الاعمال الصغيرة ، وكما هو الحال في الولايات المتحدة الامريكية .
8. اصدار الاسهم وكما هو الحال في الشركات المساهمة العامة والخاصة .
9. الاقتراض من الاصدقاء والعائلة او مساهماتهم في استثمارات المشروع وبنسبة معينة .

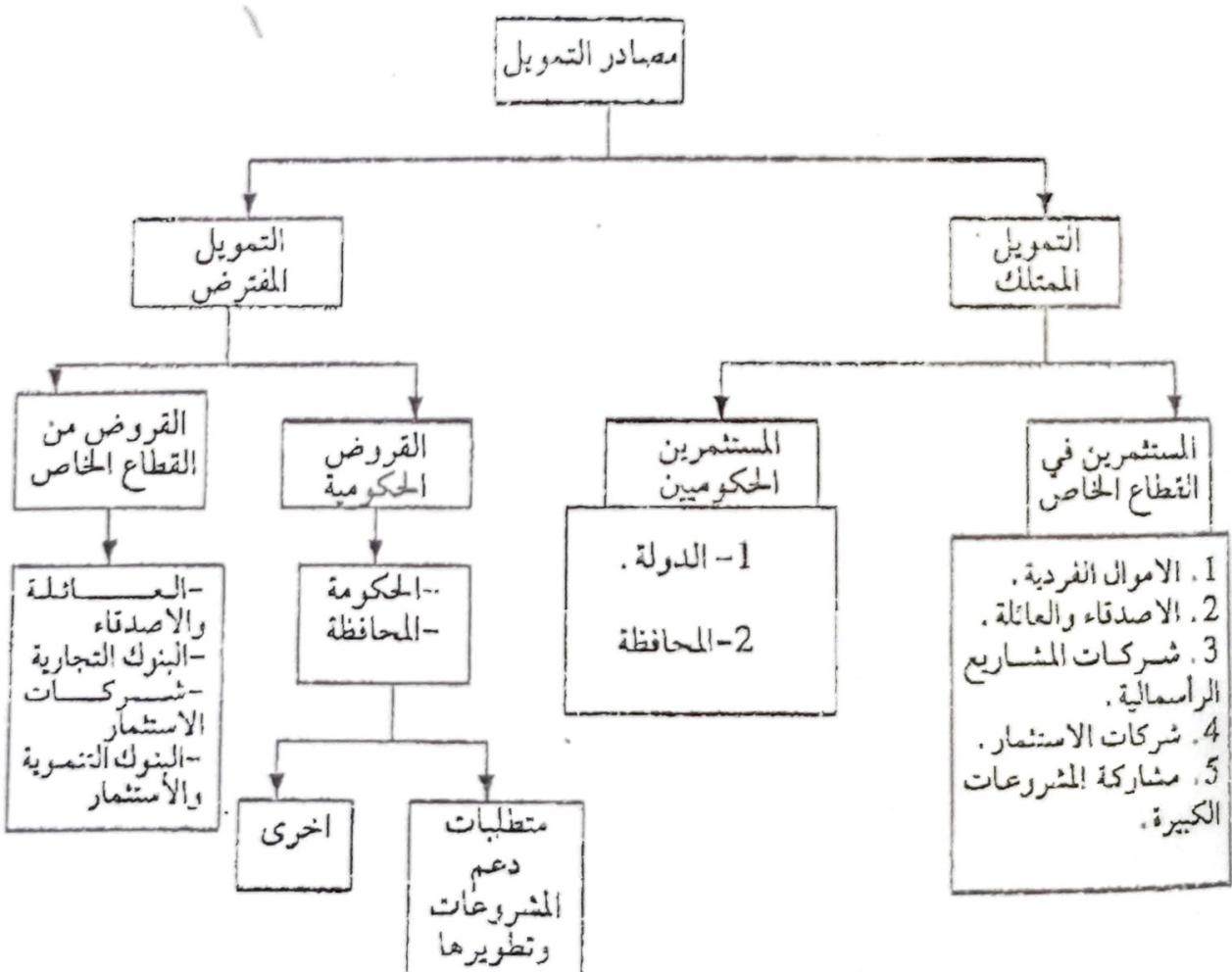
10. الاقتراض ومساهمة شركات التطوير المحلي ، اووكالات تطوير الاعمال وتطوير القطاعات كما هو الحال في الولايات المتحدة الأمريكية .

11. الحصول على القروض من شركات التأمين وشركات التدريب الأخرى .

12. امكانية اعتماد وسيلة التمويل التأجيري ، حيث يمكن للمشروع ان يؤجر المكائن والمعدات وبقية الموجودات اللازمة ، وتتدفع قيمة استخدامها على شكل اقساط دون الحاجة لشراء هذه المستلزمات بل تأجيرها من مؤسسات متخصصة بهذا المجال .

والخطط التي يوضح تقسيمات مصادر التمويل لهذه المشروعات :

شكل رقم (27) مصادر التمويل في المشروعات الصغيرة



Resource: Siropolis, Nicholas, " Small business management ", by Houghton Mifflin company, U.S.A., 1997, p. 235 .

وتحكم عملية التمويل في المشروعات الصغيرة مجموعة من الاعتبارات الآتية :
(تاركتون ، 1998: 4)

1. ما هي الطريقة المثلث لتحديد وتقدير الاحتياجات المالية للمشروع ؟
2. ما هي الطريقة المثلث للحصول على تلك الأموال ؟
3. ما هي كمية الأموال التي يحتاجها المشروع ؟
4. ما هي مجالات الاستخدام الأساسية لهذه المصادر ، وكيف ينبغي توظيفها ؟
5. ما هي النسبة المثلث لحقوق الملكية والاقتراض في الهيكل المالي للمشروع ، أي ماهو مستوى الرافعة المالية ؟
6. ما هي تكلفة كل مصدر من مصادر التمويل ؟
7. ما هي المنافع المتحققة للمشروع عند الاقتراض ؟ وما هو حجم المخاطرة الناجمة عن هذا الاقتراض ؟
8. كيف يمكن أن يسدد المشروع التزاماته من أقساط القروض في الوقت الملائم ؟
9. كيف سيؤثر القرض على أداء المشروع ، حيث ينبغي أن تساهم هذه القروض في تخفيف الكلف التمويلية وتساهم في توسيع مجال الاعمال في المشروع ؟

وتلजأ معظم المشروعات الصغيرة الى البنوك لغرض تمويل انشطتها ، وتسعى هذه البنوك لتقديم التمويل المناسب لتنمية ودعم العمليات التطويرية في هذه المشروعات ، الا انه هنالك بعض المحددات التي تحكم العمليات الاقراضية والائتمانية في البنوك ومنها :

1. السياسة الاقراضية للبنك .

2. مستويات المخاطرة المقبولة من قبل البنك .

3. طبيعة الضمانات التي يطلبها البنك من المشروع لتغطية القرض .

وقد تعرض القطاع المالي والمصرفي لمجموعة من التغيرات الرئيسية خلال الثمانينيات

والسبعينيات تمثلت في (Murphy, 1996, p.50) :

1. زيادة حدة المنافسة بين المؤسسات المالية .

2. تعاظم التغيرات والتطبيقات التكنولوجية وخاصة في مجال تكنولوجية المعلومات والبرمجيات .

عَاهِدٌ لَا عَيْنَ رَأَتُ الْحَكْمَ حَتَّى الْمَوْلَادُ اَلصَّفِيفُ

3. زيادة حجم النفقات التشغيلية .
4. إعادة تصميم المنتجات والأدوات المالية ، وخاصة في مجال الهندسة المالية .
5. زيادة نسبة حجم القروض غير المسددة .

ولذلك فإن البنك تسعى إلى تحقيق الاعتبارات التالية في مجال تقديمها القروض إلى المشروعات الصغيرة (Murpky, 1996: p.51) :

1. تخفيض حجم الديون الغير مسددة .
2. زيادة دخل البنك من خلال زيادة العمولات والاجور الخاصة بالعمليات المصرفية المقدمة .
3. تركيز الجهود في المجالات العملية حيث تهتم بضرورة توظيف الأموال في استثمارات محددة .
4. البحث عن الخدمات المصرفية الأساسية والتي تساهم في تخفيض كلف القروض المقدمة للمشروعات الصغيرة ، وخاصة فيما يتعلق بالإجراءات .
5. تطوير اقسام القروض المتخصصة وذلك لتحقيق الانسجام الملائم مع انشطة المشروع وذلك بهدف تقليل مستوى المخاطرة .
6. العمل على امكانية ايجاد وحدات متخصصة تهتم بدراسة وتحليل كل نشاط اقتصادي و تعمل على تمويل المشروعات ضمن هذه النشطة .
7. السعي لبناء وتطوير نظم خبيرة (Expert Systems) وذلك لتسريع عمليات التحسين والتطوير والتقييم لعمليات الاقراض في المشروعات الصغيرة .
8. العمل على إعادة تقييم الضمانات المقدمة من قبل هذه المشروعات .
9. التركيز على التدفقات النقدية بدلاً من الارباح لضمان تسديد اقساط القروض في توقيتها .

وفي ضوء ذلك ، تعتمد البنك مؤشرات محددة لاقراض هذه المشروعات ، وبهذا الصدد يمكن الاشارة إلى مدخلين اساسيين هما (murphy, 1996, p.59) :

1. مدخل (CAMPRI)

ويشتمل هذا المدخل على المؤشرات التالية :

- سمعة وخصائص المقترض Character

- القدرة على تسديد القرض Ability

- ادارة المشروع وقدراتها Management

-- الغرض من القرض Purpose

- كمية (مبلغ) القرض المطلوب Amount

- اعادة الدفع (آلية تسديد القرض) Repayment

- الضمانات المقدمة Insurance

2. مدخل (PARSR)

ويشتمل على المؤشرات التالية :

- طبيعة الفرد صاحب المشروع Person

- كمية الاموال المطلوبة Amount

- التسديد لاقساط القرض Repayment

- الضمانات المقدمة Security

- المكافآت التي يحصل عليها البنك كالفوائد وغيرها Reward

ومن خلال ما تقدم ، ودراسة وتحليل الواقع مشروعات الاعمال الصغيرة في البيئة العربية وما تواجهه من مشاكل تمويلية متعددة ، فإنه يمكن ان نقدم لاصحابها ورباديهما والقائمين على ادارة المؤسسات العامة والخاصة التي تدعم هذه المشروعات مجموعة من الارشادات والتوجيهات والتي يمكن ان تدعم نشاطاتهم في مجال تحقيق ادارة تمويلية فاعلة ومنها :

١. ضرورة ان تتولى الهيئات القطاعية والمؤسسات الاكاديمية ومراكيز الدراسات والبحوث في الدول العربية ، وانطلاقاً من مسؤولياتها الاجتماعية والاقتصادية والتطويرية تجاه اصحاب هذه المشروعات دوراً تطويرياً وداعماً خاصاً في مجال

زيادة الرعي الاقتصادي والتكنولوجي لاصحاب المشروعات وتبصيرهم بالتحديات الدولية التي تواجه انشطتهم الاقتصادية .

2. ضرورة ان تلعب بعض المؤسسات الحكومية والهيئات القطاعية كغرفة التجارة والصناعة والمؤسسات المالية دوراً في زيادة المعرفة المالية والمحاسبية لاصحاب هذه المشروعات ، وذلك من خلال ورش عمل ودورات تأهيلية تركز على اهمية وتحليل المبيعات والثغرات والارباح ومعدل العائد على الاستثمار والتدفق النقدي وادارة الائتمان ومصادر واسعة خدمات الاموال ، وكذلك فيما يتعلق بتحديد كلف التخزين والتجهيز وغيرها ، وهذه تهيء لهم قاعدة معرفية في مواجهة المشاكل المالية وتقلل من احتمالات الفشل في الجوانب المالية .

3. ضرورة زيادة القدرات، الاقراضية للمؤسسات التمويلية ، ودعمها مالياً من قبل الدولة كصندوق التنمية والتشغيل ، او بنك الانماء الصناعي وجميع المؤسسات في هذا المجال لغرض تمكنها من تلبية طلبات الاقتراض والدعم المالي لهذه المشروعات وبشروط ميسرة وبفوائد رمزية .

4. وبهذا الصدد فإنه يمكن لاصحاب المشروعات الصغيرة ان لا يلجأوا للاقتراض عند ظهور اول بوادر الحاجة المالية ، حيث يمكن الاعتماد على البدائل التالية :

أ- محاولة الدخول في تحالفات مع شركات او مشروعات ذات انشطة مشابهة ، اي التحالف مع شركة كبيرة تزود المشروع بالتقنية الحديثة والتمويل على ان يتولى صاحب المشروع مسؤوليات الادارة ، كما يمكن التحالف مع شركات متوسطة او صغيرة مع بقاء تولي مسؤولية الادارة لصاحب المشروع او ان يصبح مديرًا مشاركًا ضمن فريق اكبر .

ب- امكانية البحث عن شريك يقدم التمويل اللازم مقابل نسبة من الارباح دون ان يتدخل في مهام الادارة ، حيث ان الشريك يختلف عن الممول ، فالأخير يتولى التمويل مقابل مقابل نسبة من الارباح دون ان يتحمل المخاطر ، اما الشريك فانه يتتحمل الخسائر ايضاً .

ج- امكانية التحالف مع الشركات ذات الانشطة المكملة ، وهذا يدخل ضمن تكامل الانشطة وقد يكون تكاملاً خليبياً او تكاملاً امامياً ، فاذا كان المشروع

سياحياً فإنه يمكن حصوله على التمويل من الفنادق وشركات الطيران وغيرها
ذلك .

5. ضرورة أن توسيع البنوك التجارية والتنموية والاستثمارية دورها في تمويل
المشروعات الصغيرة ، وأن تقلل من بعض الاجراءات والمتطلبات ، حيث أن
معظمها يركز على أهمية الضمانات المقدمة لهذه القروض ، وهذا قد يحول في
بعض الأحيان من امكانية الحصول على هذه القروض بحكم عدم توفر الضمانات
أو الكفالة الضامنين ، وهذا يعني أن تتحمل المؤسسات الحكومية ذات العلاقة
جزء من ذلك في تقديم الضمان ، حيث لا يزال دور صناديق ائتمان ضمان
القروض والتي تعمل على ضمان القروض التي تمنع من قبل الوسطاء في
المؤسسات المالية للمشاريع الصغيرة محدوداً ، وأنه يركز على المشروعات
الانتاجية ولا تتضمن العمليات في القطاع التجاري .

6. ضرورة أن تستخدم المؤسسات المالية في الدول العربية عنصر التمويل كمحفز
لتطوير المشروعات وتنميتها ، حيث أن المشروع الذي يتميز في نشاط معين
ويسعى لامتلاك ميزة تنافسية سواء على صعيد الجودة أو تخفيض التكلفة أو
استخدام تقنيات متعددة أو أي شيء آخر ، يمكن أن يحظى بالتمويل المناسب من
حيث مبلغ التمويل أو أسعار الفائدة أو شروط التسديد أو أي محفز آخر يضمن
التشجيع والتطوير والدعم لهذه المشروعات .

التحليل المالي؛ Financial Analysis

يقصد بالتحليل المالي هو تلك العملية التي يتم من خلالها استكشاف أو اشتقاء
مجموعة من المؤشرات الكمية والنوعية حول نشاط المشروع الاقتصادي ، والتي تساهم في
تحديد، أهمية وخصوص الأنشطة التشغيلية والمالية للمشروع ، وذلك من خلال معلومات
تستخرج من الفوائد المالية ومصادر أخرى ، وذلك كي يتم استخدام هذه المؤشرات بعد ذلك
في تقييم الأداء بقصد اتخاذ القرارات .

ويقصد بالتحليل المالي كذلك هو الدراسة التفصيلية للبنود والقرارات والحسابات
المتعددة وذلك لمعرفة اتجاهات وتقدم الأداء خلال السنوات التي يتم فيها التحليل ، وإمكانية
تحديد نقاط القوة والضعف في المؤشرات المالية ، كما أن عملية التحليل تكشف عن الفرص
الصائحة وغير المتحققة .

وتستند عملية التحليل المالي على استخدام مجموعة من المؤشرات ومعايير المالية في تقييم المراكز المالية والأداء المالي لفترات سابقة وحالية، كما أنها تساهم في عملية التنبؤ للأداء المالي للمنظمات والمؤسسات المختلفة.

ويمكن استخدام المؤشرات المالية في مجال التحليل المالي وتقييم الأداء، وذلك في الحالات الآتية:

١. اتخاذ القرارات الإدارية.
٢. التخطيط الاستراتيجي والرقابة والتقويم الداخلي للأداء المنظمة.
٣. التقارير المالية والتقويم الخارجي للأداء من قبل أصحاب المصالح.

وقت حدد العديد من الباحثين امكانية استخدام المؤشرات المالية في تحليل الحسابات وقياس الأداء، حيث أنها تحقق الفوائد الآتية:

١. تمكن من دراسة وتحليل اتجاهات وتقدير الأداء خلال السنوات التي يتم بها هذا التقويم والتحليل.
٢. يمكن مقارنتها مع مؤشرات المنظمات المتماثلة الأخرى كالمماثلين ومعايير المعايير القياسية (السائلة).
٣. يمكن أن تؤثر التحسينات والتطويرات الممكنة أو الضرورية إذا كان أداء المؤسسة أو المنظمة منخفضاً أو أقل من أداء المؤسسات المتماثلة الأخرى، كما أنها مفيدة إذا كانت الفرصة الجديدة غير واضحة.
٤. تستطيع أن تكشف وتحدد الارياح الضائعة غير المتحققة وفرص النمو المستقبلية المحتملة.
٥. تستطيع أن تكشف معدلات المخاطرة المحتملة.

أهمية التحليل المالي:

أن استخدام المؤشرات المالية لأغراض تحليل الحسابات للمنظمات قد أصبح من الآلات الأساسية والاستراتيجية إلى درجة لا يمكن معها القول بأنه لا يتصور أن يتم تحليل أي بيانات عن أداء المنظمات والمؤسسات ومرادفتها المالية الاستراتيجية بدون استخدام المؤشرات المالية بصورة أخرى.

وتكمّن استخدمات التحليل المالي للمؤشرات المالية من خلال مقارنة أداء هذه المنظمات ورتبها المالي في فترات زمنية متعددة بهدف تحديد وتقييم اتجاهات الأداء فيها.

وقد سعى العديد من الباحثين في المجالات المالية إلى تطوير استخدامات التحليل المالي باسلوب علمي يعتمد على العلاقة بين المؤشرات المالية وأمكانية تركيزها في منظور واحد متكمّل وشمولي، يضمن تغطية وتقييم كافة أوجه النشاطات التي تقوم بها المنظمة.

وتبرز أهمية التحليل المالي للمؤسسات والمنظمات من خلال تحقيق الأغراض التالية:

١. تقديم معلومات يمكن الاعتماد عليها ذات علاقة بالمواد الاقتصادية للمؤسسة والتزاماتها، وذلك لتحقيق:

- تقويم نقاط القوة والضعف.
- الكشف عن فرص الاستثمار وطرق تمويلها.
- تقويم قدراتها على الوفاء بالتزاماتها المالية.
- إثبات أن مواردها تمثل نقطة الانطلاق للتوسيع والنمو.

٢. تقديم معلومات يمكن الاعتماد عليها عن التغيرات في صافي موارد المنظمة الناتجة عن فعالياتها الهدافة إلى تحقيق الارباح، وذلك لتحقيق الآتي:

- تعد مؤشرًا أساسياً للمستثمرين الذين يتوقعون عائداً للتوزيع.
- تعد مؤشرًا للدائنين الذين سوف يمولون نشطة المنظمة، وكذلك الموظفين الذين يحصلون على فرص عمل، والحكومة التي تجني الضرائب.
- تزويـد الادارة بالمعلومات اللازمة لاغراض التخطيط والرقابة والتقويم واتخـاذ القرارات.
- مساعدة مستخدمي هذه المؤشرات المالية في التنبؤ بالربح المحتمـلة والقيمة السوقـية لها.

٣. تقديم معلومات إضافية عن التغيرات المتوقعة في الموارد الاقتصادية.

٤. تقديم معلومات أخرى لاحتياجات مستخدمي الكشوفات والتقارير المالية.

٥

تقديم معلومات يمكن الاعتماد لدائرة المرازنة في تحليل الحسابات الحكومية ومن خلال تحقيق الأغراض التالية:

- دراسة وتحليل حجم ومستويات التخصصات المالية للحسابات والبنود.
- دراسة وتحليل جدوی الانفاق ومبراته.
- دراسة اثر الانفاق على تحسين مستوى اداء المؤسسات الحكومية.
- دراسة وتحليل مستويات المحافظة واحترام المال العام.
- دراسة وتحليل مراكز الانفاق الرأسمالية الرئيسية والثانوية وانعكاس ذلك على التنمية الاقتصادية والاجتماعية.
- دراسة وتحليل اثر الانفاق على رفاهية المواطن وتحسين مستوى معيشته.
- دراسة وتحليل اتجاهات الايرادات الحكومية وعناصرها الرئيسية.
- دراسة وتحليل مكامن الانخفاض في الاداء وتحديد الاختناقات الادائية.
- المساعدة في امكانية اتخاذ قرارات التخصيص وتنمية الايرادات.
- دراسة وتحليل العجز او الفائض المتحقق في المرازنة.
- المساعدة في امكانية ايجاد آليات لتحليل الفجوة المالية واساليب تقليصها على مستوى الاداء ومستوى الموارد.

المنهجية في التحليل:

تتطلب عملية التحليل المالي اعتماد مراحل محددة وتهيئة متطلبات معينة وهذه يمكن ايجازها بالجوانب التالية:

1. تحديد الهدف من التحليل المالي
2. تحديد مجال التحليل المالي.
3. تحديد الاسلوب او الاداة المستخدمة في التحليل المالي.
4. تحديد طبيعة البيانات والمعلومات التي تركز عليها عملية التحليل المالي.
5. تحديد الفترة الزمنية (السلسلة الزمنية) التي يجري التحليل فيها.

6. تحديد الجهة التي تتولى التحليل، هل هو محلل داخلي أم محلل خارجي.
7. تحديد طبيعة المهارات التي ينبغي أن يتلكها المحلل.
8. تحليل درجة أهمية النتائج التي تتمحض عنها عملية التحليل وأثرها على مصير ومستقبل المؤسسة الحكومية.
9. تحديد درجة التكامل والترابط لعملية التحليل المالي مع العمليات الأخرى، سواء على الصعيد التشريعي أو السياسي أو الاقتصادي أو الاجتماعي أو غيرها.
10. تحديد الفترة الزمنية اللازمة لإنجاز عملية التحليل المالي.
11. تحديد مستوى جودة التحليل ودقته.
12. تحديد تكلفة (الاقتصادية - الجدوى المالية) لعملية التحليل.

الأغراض التحليل المالي:

يستخدم التحليل المالي للمشروعات بهدف تحقيق الأغراض التالية:

1. تقييم المركز المالي للمشروع.
2. تقييم ربحية المشروع.
3. تقييم مدى كفاءة سياسة التمويل.
4. تقييم المركز الائتماني للمشروع.
5. تقييم مدى كفاءة إدارة الأصول والخصوم.
6. تقييم المركز التنافسي للمشروع.
7. تقييم قدرة المشروع على الاستمرارية (الفشل المالي).
8. استنباط بعض المؤشرات التي توفر للأدارة أدوات للتحوط والرقابة واتخاذ القرارات وتقييم الأداء.

تمثل استخدامات التحليل المالي في الجوانب التالية:

1. دراسة وتحليل المرفق السابق وتحديد مجالات القوة والضعف، ورسم صورة عن مؤشرات الأداء المالي السابقة، إن هذا التحليل يكون مفيداً في دراسة ماضي

- الحسابات ومجالات توجهاها، وبالتالي امكانية اجراء التحليل لأثر الانفاق في المعدلات المتحقق او النتائج التي تم الحصول عليها في الماضي.
2. دراسة وتحليل الموقف المالي الحالي خلال السنة قيد التحليل ومعرفة النتائج الحالية وعلاقتها بالسنوات السابقة وامكانية اجراء التعديلات على الوضع المستقبلي، وما هي مجالات تحسين وتطوير الانفاق المستقبلي او تنمية الموارد الاقتصادية.
 3. تحديد صورة المركز الموقف المالي المستقبلي، وفي ضوء معطيات حالات التحليل السابق وال الحالي يمكن اعادة النظر في سياسات التخصيص وامكانية الاستفادة من تحليل نقاط القوة والضعف في تحديد الاهداف المستقبلية للتخصيصات والموارد والتي يمكن تحقيقها.
 4. الاستفادة من عمليات التحليل في مجالات تقويم الاداء للمنظمات من خلال تحليل مراكز التكاليف (ادارة التكلفة) وكذلك تحليل مراكز الايرادات، وتحديد مجالات الاخفاق وكيفية معالجتها.

مداخل (مناهج) التحليل المالي:

يقصد بمدخل التحليل المالي هو المنهج الذي سيعتمده المحلل المالي في تحليل البيانات المالية، وبهذا المعنى يختلف المنهج Approach عن الاسلوب Method . فتحليل الربحية، وتحليل الائتمان، وتحليل الاستثمار تعتبر امثلة على مناهج التحليل، بينما اسلوب الاتجاهات او اسلوب النسب المالية او اسلوب التدفقات النقدية هي امثلة على اساليب التحليل المالي . ويحدد منهج او مدخل التحليل المالي اولاً ، ومن ثم يحدد بعد ذلك اسلوب المناسب للتحليل .

أنواع مداخل او مناهج التحليل المالي:

1. المدخل الكمي للتحليل المالي (Quantitative Approach) وفيه يتحدد نطاق عملية التحليل المالي في الجانب الكمي من المشكلة او الظاهرة محل الدراسة والتحليل .

2. المدخل النوعي Qualitative Approach) ووفق هذا المدخل او المنهج يتعدى اهتمام ونطاق مهام المحلل المالي نطاق الجوانب الكمية الى دراسة جوانب الكيف او النوع للظاهرة او المشكلة محل الدراسة .
ومن حيث الاغراض او الاهداف تقسم مداخل التحليل المالي الى اربعة اساسية وهي :

1. تحليل الاستثمار
2. تحليل الائتمان
3. تحليل الاداء

4. مداخل اخرى للتحليل المالي ، حيث أنه بالإضافة الى المداخل التقليدية فانه هناك مجموعة من المداخل الحديثة يسلكها المحللون الماليون لتحقيق اغراض هامة ومتخصصة مثل :

- التحليل المالي لاغراض تقدير الجدوى الاقتصادية للمشروع .
- التحليل المالي لاغراض التنبؤ بالفشل المالي للمشروع .
- تحليل المحافظ الاستثمارية .
- التحليل المالي لاغراض الدمج المشروعات .
- تحليل نوعية الارياح .
- التحليل البيئي الاستراتيجي المالي او ما يعرف بتحليل FSWOT .

ادوات وتقنيات التحليل المالي :

هناك مجموعة غير محددة من الاساليب والتقنيات التي يمكن استخدامها في عملية الهيكل المالي للحسابات الحكومية ، وان عملية اختيار الاسلوب اثنا يعتمد بالدرجة الاساس على الهدف والغرض من عملية التحليل ، ومن اهم اساليب التحليل مالي :

المالي)

1. التحليل بالنسبة المالية :

النسبة المالية هي علاقة رقمية بين قيمتين ، بسط ومقام والقيمة التي يتم الحصول عليها من هذه المعالجة الرياضية ، اثنا تتطلب التفسير والمقارنة والتحليل من أجل معرفة مدلولاتها العملية .

ويعتبر اسلوب النسب المالية (المحاسبية) من أكثر أساليب التحليل المالي شيوعاً، وهذه تعطي مدلولات واقعية عن حقيقة المركز المالي لأية منظمة او مؤسسة حيث يمكن استخدامها من راقع البيانات التاريخية التي تعرضها القوائم المالية (حسابات التبيبة) او من خلال الموازنات، ويمكن سعياً لحل هذه النسب المالية بطرق رياضية واحصائية متعددة، فيمكن من خلالها قياس الاداء وتقويمه، ويمكن كذلك استخدامها لاغراض التنبؤ والتخطيط المستقبلي.

وتستخدم النسب المالية في تحليل الاداء المالي وقياس المركز المالي الحالية والمستقبلية للشركات الخاصة وكذلك في البورصات واسواق المال، غالباً ما تهتم بتحليل المجالات

التالية: اهم معايير التحليل النسبي؟

أ- نسب السيولة.

ب- نسب المديونية (النفعية).

ج- نسب الشاطط (ادارة الموجودات والمطلوبات).

د- نسب الربحية.

هـ- نسب سوق الوراق المالية (البورصات).

و- نسب النمو.

ويشتمل كل حقل من هذه الحقول على عدد كبير من النسب المالية، اما على صعيد تحليل الحسابات الحكومية والتي تعكسها الموازنات الخاصة بكل دولة او مؤسسة، فإنه يمكن استناد عدد غير محدود من هذه النسب لتقييس وتحليل كفاءة وفاعلية الموازنات بشكل عام او كل بند من بنود المرازنة وأبوابها.

2. التحليل العمودي والافقى:

(١) يهتم التحليل العمودي بتحديد الاهمية النسبية (نسبة مئوية) لكل حساب او بند او فقرة من مجموع حسابات او بنود او فقرات معينة لسنة معينة.

(٢) اما التحليل الافقى فهو يهتم بتحليل الحساب او البنود لسلسلة زمنية معينة بعد ان يتم اختيار سنة اساس معينة، وان عملية اختيار هذه السنة يستند الى اسس ومعايير محددة، اهمها ان تكون سنة ذات احداث طبيعية وغير شاذة او متقلبة، او يتم دراسة وتحليل التوجهات

الفرقات أو المحسابات من خلال مقارنة سنة بأخرى، وذلك لعرفة وتحديد معدلات الارتفاع أو الانخفاض في قيمها. ويعد هذا الأسلوب في الأساليب المهمة في التحليل المالي كونه يعطي صورة عن تطور فقرات معينة خلال الفترة التحليلية المطلوبة، وتستخدم المعادلة الآتية في التحليل الافتقي :

$$\frac{\text{القيمة للسنة المختارة} - \text{القيمة لسنة الأساس (أو المقارنة)}}{\text{القيمة لسنة الأساس (أو المقارنة)}} \times 100$$

وغالباً ما يتم اجراء التحليل العمودي في جدول مستقل والتحليل الافتقي في جدول آخر، ويمكن اعداد وتنظيم التحليلين في جدول واحد ليعطي صورة متكاملة للمحالة المالي .

3. التحليل باستخدام المعايير القياسية (المعيارية) :

المعيار هو الأساس (القيمة) المعتمدة في دراسة وتحليل اداء نشاط معين وبالرغم من وجود معايير نوعية الا ان الغالب منها هي معايير كمية تحدد مستوى الاداء المعياري لكل فاعلية او نشاط ، وتحكم في قيمة اي معيار مجموعة من العوامل الحاكمة لطبيعة النشاط ، فالمعايير الصناعية تختلف عن المعايير الصحية ، والمعايير الاكاديمية تختلف عن المعايير الهندسية ، وتحتاج كل معيار من بلد لآخر لأن ظروف صياغة المعايير تختلف من بلد لآخر ، ولكن هناك معايير موحدة على الصعيد الدولي مثل المعايير المحاسبية الدولية ، ومعايير التدقيق الدولي ، ومعايير الجودة والأيزو وغيرها .

وأفضل اسلوب للمقارنة والتحليل على صعيد البيئة الواحدة، هو ان يتم صياغة معايير ادائية منبثقه من ظروف ومعطيات البيئة ، وعلى الصعيد المالي فانه يمكن اعتماد اسلوب المقارنة المرجعية (BenchMarking) وهذا يستخدم للمقارنة مع المؤسسات او الشركات القوية والتي تؤدي افضل اداء اقتصادي ، وعلى صعيد الشركات الخاصة فإنه يقارن بآقرى المنافسين في السوق .

4- تحليل الحساسية : Sensitivity analysis

يهم تحويل الحساسية بقياس درجة تأثر (تحمس) متغير معتمد كحجم الإنتاج أو حجم النفقات أو حجم الإيرادات لمجموعة من التغيرات المستقلة التي تؤثر فيه ، وغالباً ما يستخدم في تقييم المفترضات الاستثمارية من خلال دراسة حجم الأموال التي يتم توظيفها

وما تتحققه من عوائد ، ولذلك يعد تحليل الحساسية واحداً من الطرق المتقدمة الذي يهتم بتحليل المخاطرة Risk analysis حيث يقيس أثر المخاطرة في قرارات الاستثمار .

وفلسفة تحليل الحساسية إنما تعتمد على قياس التغير الحالى في المقياس (المقاييس) Parameters وتحديد قيمها في الحياة التطبيقية ، فمثلاً إن أي مقترن استثماري لغرض تحليله إنما ينبغي التنبؤ بتدفقاته النقدية لفترة مستقبلية وغالباً ما تكون ست سنوات ، وبالتالي فإن تحليل الحساسية يتصنف باختباره القوى لدرجة تخسيس المقترن الاستثماري لأى تغيرات يمكن أن تحدث في المتغيرات الأساسية المؤثرة فيه ، كتكلفة الأموال Cost of Funds أو حجم الطاقة الإنتاجية ، أو الأسعار ، أو تكلفة المواد الأولية ، أو أجور القوى العاملة وغيرها .

ويشير تحليل الحساسية التساؤل التالي (ما الذي يمكن أن يؤثر في الأداء) ومؤشرات الأداء كثيرة ومتعددة سواء على صعيد الكفاءة أو الفاعلية وفي مختلف المجالات المالية والتنظيمية الأخرى ، وبالتالي فإن هذا التحليل يساعد الإدارة على تطوير صورة واضحة ومتكاملة عن المخاطرة لعملية اتخاذ القرار ويزيد من مستوى الثقة في مضمون هذه القرارات ، وهذا يقلل من حالات عدم التأكيد والتي تتطلب تهيئة قاعدة معلوماتية لاتخاذ القرارات .

ومن مزايا تحليل الحساسية أيضاً ، أنه يقدم وسيلة جيدة للاتصال Communicating لمتخذى القرارات في حالة تقييم حالات عدم التأكيد وبالتالي يزيد من قدرتهم على استخدام المهارة الشخصية والتقييم الذاتي في اختيار العمليات المناسبة ، حيث إنه غالباً ما يستخدم المدراء أساليب تحليلية لغرض تخفيف حالات عدم التأكيد والتي تدور حول الخيارات والقرارات التي يفضلونها ، ولهذا فإن تحليل الحساسية يكون مفيدة وملائمة لهذه الأغراض .

إن تحليل الحساسية يعد وسيلة مفيدة لتقدير مستوى النجاح للعمل الاستراتيجي (الخطط الاستراتيجية) المرغوبة والتي تعتمد على افتراضات أساسية تحكم العملية التخطيطية .

وفي مجال الموازنات الحكومية يعد استخدام تحليل الحساسية مفيداً ومؤثراً بشكل كبير

وذلك لاعتبارات متعددة منها :

1. أن الموازنات الحكومية هي خطط مالية مستقبلية ، وبالتالي فهناك هامشًا من حالات عدم التأكد في قراراتها أي هامش من المخاطرة .
2. أن الموازنات الحكومية تمثل إستثماراً مالياً في أنشطة متعددة ويتوقع من هذه الأنشطة والفعاليات أن تحقق أرباح اجتماعية كما هو الحال في قطاع الصحة والتعليم والنقل والتشييد والرواتب والأجور .
3. تعتمد عملية تخصيص الأموال في الموازنات لمختلف الأنشطة على أهداف متعددة تسعى الحكومة إلى تحقيقها من خلال توظيف الأموال ، وبالتالي فهناك مؤشرات (متغيرات) متعددة تؤثر في حجم التخصيصات منها حجم الموارد المتاحة ، معدلات النمو والتطور المطلوب تحقيقها في القطاعات الاقتصادية ، القدرات والمهارات الإدارية التي تتولى التخطيط والتنفيذ والرقابة .
4. تؤثر درجة استجابة القطاعات الاقتصادية من حيث تطورها وقوتها التكنولوجية والفنية لأي تخصيص مالي ، حيث يتوقع أن يساهم هذا التخصيص في تحقيق نمو أو تطوير معين ، وبالتالي ينبغي أن تكون عملية التخصيص هادفة أي وضع التخصيص المناسب في المجال المناسب حيث ليست الغاية هي تحديد هذه التخصيصات وإنما الغاية الأساسية ما الذي يمكن أن تفعله هذه التخصيصات من قيمة مضافة إلى القطاعات الاقتصادية وهذا يتطلب أن تتحسس هذه القطاعات والتي تؤثر في مستوى التخصيص المطلوب لحالة التطور والتنمية المتوقعة ، وبالتالي فإن التخصيص المالي هو دالة لجعل الأهداف والغايات والعوامل المؤثرة في حجم التخصيص .
5. يتطلب اعتماد تحليل الحساسية في مجال الموازنات الحكومية أن يتم أولاً تحديد المجالات الأساسية للتخصيص ، ومن ثم تحديد معدلات . النمو المطلوب فيها وهذا قد يعتمد على الموازنات السابقة للقطاعات المختلفة ، وهذا يمكن أن يتم لكل باب من أبواب الموازنة على حدة ، وذلك لكثره المتغيرات (البنود) التي

يشتملها كل باب ، وفي ظل محدودية التخصيصات المالية والتي تمثل الموارد المتاحة يمكن أن نحدد النماذج الرياضية لتطبيق هذا الأسلوب .

فإذا فرضنا أن الباب الأول يشتمل على الرواتب ، والأجور ، والكافات ، فما هو أفضل توزيع أي تخصيص للأموال على هذا الباب من حجم الأموال التي يمكن أن تخصيص لها هذا الباب ، في ظل مؤشرات معينة كعدد الموظفين ، وعدد العمال ، وتكلفة العمالة ، وغير ذلك .

ويمكن أن يساعد في عملية التنبؤ بحجم التخصيصات المالية باستخدام معادلة الانحدار لكل باب أيضا ، ومن ثم استخدام تحليل الحساسية في توزيع أو تخصيص هذه الموارد المالية .

ومن أبرز الأساليب الرياضية المستخدم لتحليل الحساسية هي البرمجة الخطية حيث يتم صياغة دالة الهدف والتي تمثل أهداف الميزانية على صعيد كل باب ومن ثم تحديد الموارد المتاحة لها في ظل محددات (قيود) معينة .

(5- تحليل الكلفة / المنفعة : Cost/ Benefit Analysis)

يعد هذا النوع من التحليل مهما وأساسيا في مجال تحديد الأنشطة والفعاليات الخاصة بالمشروع وذلك لغرض تحديد جدوى الإنفاق أو التخصيص لنشاط معين ، وهذا يرتكز على أحد الأعمدة الأساسية لفلسفة الاستثمار أو الإنفاق ألا وهو فاعلية النفقة ، حيث يربط بين حجم النتائج أو الفوائد أي المنافع المتحققة من جراء أي تخصيص مالي (كلفة مالية) ، وتتضمن أبعاد هذا التحليل بشكل متميز في استخدامات موازنة برنامج المشروع ، وهذا يتطلب تهيئة أجوبة علمية وعملية دقيقة وكمية عن حجم المنافع المتحققة من جراء أي إنفاق .

أن تهيئة مستلزمات استخدام هذا النوع من التحليل يعد ضروريا وأساسيا في عملية التخطيط الاستراتيجي للمشروعات كونه يوفر رؤيا دقيقة للمحافظة على أموال المشروع وجدوى إنفاقه .

6- تحليل مراكز التكلفة والإيراد : Cost&Revenue Centers Analysis

تعد التكلفة من العناصر الأساسية والإستراتيجية في جميع القطاعات الاقتصادية والأنشطة الحياتية ، وهي تمثل إحدى أهم الأسلحة التنافسية للمنظمات الحكومية والخاصة ، وهي تمثل تضييقية حالية من أجل الحصول على مردود مستقبلي ، كما أنها تمثل استثمار حالي من عوائد مالية واجتماعية مستقبلية ، وكذلك فإن إدارة التكلفة Cost Management تعد أساسية لاعتبارات متعددة ، منها المحافظة على الموارد المالية والبشرية من الهدر والضياع ، وإمكانية توظيفها في مجالات عقلانية تحقق عوائد مفيدة لتطور المجتمع وقطاعاته المختلفة ، ولذلك ينبع الإهتمام بالتكلفة وإدارتها واحدة من عناصر النجاح الأساسية ولضمان الاستمرارية والنمو لمختلف المنظمات سواء كانت حكومية أو خاصة .

إن تحليل مراكز التكلفة إنما يعني حجم التكاليف التي يتم تحصيلها على نشاط معين وتحليل مجالات الإنفاق ومبرراتها لهذا النشاط ، فالموظف يعد مركز تكلفة ، ووحدة المنتج سلعة أو خدمة إنما تمثل مركز تكلفة أيضا ، ولذلك يتطلب الأمر تحليل هذه التكاليف من أجل السيطرة عليها ، وبالتالي كلما انخفض حجم التكاليف تعاظمت العوائد .

أما على صعيد تحليل مراكز الإيرادات ، فإن الأمر يرتبط بتحليل مجالات الإيراد المتحقق أي تحديد النشاط الذي يحقق إيراد معين ، فوحدة المنتج تحقق إيراد عند البيع والاستثمار في الأسهم والسنداط إنما يحقق إيرادات معينة ، وهكذا ، فإن هذا التحليل يخدم المنظمات في أن تحدد مصادر إيراداتها الأساسية والثانوية وبالتالي العمل على ايجاد الآليات التي تضمن تعظيم هذه الإيرادات ومجالاتها .

7- التحليل المالي الاستراتيجي: Strategic Financial Analysis

بعد التحليل المالي الاستراتيجي أحد المكونات الأساسية للعمليات الادارية ، حيث يهتم بمتابعة وتحليل التغيرات البيئية الداخلية والخارجية للمشروع وتشخيص مواطن القوة والضعف في انشطتها ومواردها المختلفة والتي ترتكز إليها المشاريع في ممارسة فعالياتها وتحقيق أهدافها ورسالتها ، وذلك من خلال قدرتها على تحديد الفرص المتاحة والتهديدات المحتملة ، وان أفضل السبل في الاستجابة للتغيرات البيئية هي تلك التي تسمح بتقوية

وتعزيز نقاط القوة واستخدامها في استغلال الفرص المتاحة وتجنب التهديدات المحتملة، وكذلك في محاولة التخلص من نقاط الضعف أو تقليل آثارها إلى أدنى حد ممكن.

وان البعد الاستراتيجي لعمليات هذا النوع من التحليل على صعيد موازنات المشروع إنما يهتم بتحليل مستوى الجدوى الاقتصادية من الإنفاق وانعكاساتها على تطوير المشروع من خلال الرابط بين انشطته وأهدافه والبيئة التي تعمل فيها وتحديد الاعتبارات الاقتصادية من الإنفاق المالي، والتركيز على عملية إجراء المطابقة Matching بين الفرص المتاحة مع الموارد التي تمتلكها المنظمة سواء كانت مالية أم بشرية، وهذا يتطلب من الادارة العليا ان تدرس وتحلل هذه العوامل والمتغيرات على ضوء توقعاتها وقيمها.

ومن ابرز أدوات التحليل المالي الاستراتيجي ما يلي:

١. نماذج التنبؤ Forecasting Models
٢. تحليل البيئة الخارجية PEST Analysis
٣. المقارنة المرجعية Bench Marking
٤. تحليل الموارد Resource Analysis
٥. تحليل الكفاءة المميزة Competence Analysis
٦. تحليل السيناريو Scenario Analysis
٧. تحليل عناصر القوة والضعف والفرص والتهديدات Swot Analysis
٨. تحليل الفجوة Gap Analysis
٩. مصفوفة تخطيط المحفظة Portfolio Planning Matrix
١٠. التقييم الكمي للاستثمارات Quantitative Investment Appraisal
١١. تحليل أصحاب المصالح Stakeholders Analysis

ويرتكز التحليل المالي الاستراتيجي على ثلاث دعامات أساسية، هي:

١. الموارد وادواتها Resources

٢. التوقعات بقصد الهدف والقوة Power

٣. البيئة الخارجية والقطاعية والداخلية Environment

ان التحليل المالي الاستراتيجي للمنظمات يساهم في تحديد وتحليل المركز (الوضع) الاستراتيجي Strategic position الحالي والمستقبلبي واثر ذلك في الادارة الاستراتيجية لها، وهذا التحليل يرتكز بالدرجة الاساس على المؤشرات المالية، منها جودة الخدمات

المقدمة، الارباح ومعدل العائد على الاستثمار المتحققة، مستوى اداء المنظمة وهل هي في حالة تحسن، هل تتمتع هذه المنظمة بالازايا التنافسية وغيرها.

المؤشرات المالية للتحليل المالي:

تعتمد مجموعة من المؤشرات المالية في تحليل المركز المالي للمشروعات وضمن مجالات متعددة والتي يوضحها الجدول الآتي:

مجال	مدلوال النسبة	بسط النسبة	مقام النسبة
السيولة	1. نسبة التداول	الموجودات المتداولة	المطلوبات المتداولة
	2. نسبة السيولة السريعة	لموجودات المتداولة المخزون	المطلوبات المتداولة
	3. سرولة الذم	صافي الذم $\times 360$	صافي المبيعات الأجلة
	4. سرولة المخزون التام	رصيد المخزون $\times 360$	تكلفة البضاعة المباعة
النشاط	5. معدل دوران الموجودات	صافي المبيعات	مجموع الموجودات
	6. معدل دوران الموجودات الثابتة	صافي المبيعات	صافي المرجورفات الثابتة
	7. معدل دوران الذم	المبيعات الأجلة	اوراق القبض والمديونية
	8. معدل دوران المخزون	تكلفة البضاعة المباعة	المخزون
	9. متوسط فترة التحصيل	اوراق القبض $\times 360$	المبيعات الأجلة
القدرة على الوفاء	10. معدل اكتساب الفوائد	الربح قبل الفوائد والضرائب	الفوائد
بالديون	11. نسبة الديون الى حقوق الملكية	مجموع المديونية $\times 100$	اجمالي حقوق الملكية
	12. نسبة حقوق الملكية	اجمالي حقوق الملكية $\times 100$	الموجودات
	13. نسبة الديون الى الموجودات	مجموع المديونية $\times 100$	(النسبة)
الربحية	14. العائد الاقتصادي	الربح قبل الفوائد والضرائب $\times 100$	مجموع الموجودات
	15. حافة صافي الربح	صافي الربح $\times 100$	المبيعات
	16. العائد على الموجودات	صافي الربح $\times 100$	الموجودات
	17. العائد على حقوق الملكية	صافي الربح $\times 100$	حقوق الملكية
	18. ربحية السهم الواحد	عدد الاسهم العادي	صافي الربح - توزيعات
نسب سوق الاوراق	19. سعر السهم الى ربحيته	سعر السهم الواحد	سعر السهم
المالية	20. نسبة توزيعات السهم الى حقوق السهم	توزيعات الارباح للسهم	توزيعات السهم
	21. نسبة التوزيعات المدفوعة	القيمة الدفترية للسهم	نصيب السهم من التوزيعات
	22. القيمة السوقية للسهم الواحد	عدد الاسهم العادي	الواحد / القيمة الدفترية
	23. مقسم الارباح للسهم العادي الواحد	مقسم الارباح للاسهم	المقسم

معايير الانتاجية:

1. الانتاجية الاجمالية = كمية او قيمة الانتاج / كمية او قيمة عوامل الانتاج
 $= \frac{\text{المخرجات}}{\text{المدخلات}}$

2. انتاجية العمل = كمية او قيمة الانتاج / عدد العاملين

3. انتاجية الدينار (الدرهم) = قيمة الانتاج / الاجور والرواتب

4. انتاجية ساعة العمل = قيمة الانتاج / عدد ساعات العمل الفعلية

5. انتاجية رأس المال = القيمة المضافة الاجمالية / قيمة الاصول الثابتة (التكلفة)

6. انتاجية رأس المال = القيمة المضافة الاجمالية / قيمة الالات والمعدات (التكلفة)

معدلات النمو:

1. معدل النمو بال موجودات الكلية.

2. معدل النمو بالقيمة المضافة.

3. معدل النمو في المبيعات.

4. معدل النمو بحقوق الملكية.

5. معدل النمو في ربحية السهم الواحد.

6. معدل النمو في معدل العائد على الاستثمار.

7. معدل النمو بالقيمة السوقية للسهم الواحد.

8. معدل النمو بالقيمة الدفترية للسهم الواحد.

9. معدل النمو بمقسم الارباح الموزع للسهم الواحد.

معايير القيمة المضافة:

1. القيمة المضافة / قيمة المنتجات او رأس المال المستخدم

2. القيمة المضافة / عدد العاملين

3. القيمة المضافة / مجموع ساعات العمل الفعلية

حيث ان القيمة المضافة هي القيمة التي تولد نتيجة العملية الانتاجية جراء استخدام عوامل الانتاج معينة يتم حسابها على اساس تكلفة عناصر الانتاج الرئيسي

معايير الطاقة الانتاجية وخطط الانتاج:

1. نسبة التنفيذ = الطاقة الانتاجية الفعلية $\times 100$ / الطاقة الانتاجية المخططة
2. نسبة الانتفاع = الطاقة الانتاجية الفعلية $\times 100$ / الطاقة الانتاجية المتاحة او التصميمية
3. نسبة التشغيل = الطاقة الانتاجية المخططة $\times 100$ / الطاقة الانتاجية المتاحة او التصميمية
4. نسبة الاستغلال = الطاقة الانتاجية المتاحة $\times 100$ / الطاقة الانتاجية التصميمية
5. نسبة التنفيذ (بالقيمة) = قيمة الانتاج الفعلي $\times 100$ / قيمة الانتاج المخطط.